

38ª EXPOGUA:
OS MOMENTOS DO PAVILHÃO
DA INDÚSTRIA E COMÉRCIO

CONJOVE
CONSELHO COLHE FRUTOS
DO MÉRITO EMPRESARIAL

VILSO DUBENA
UM EMPREENDEDOR VISIONÁRIO
E SUA TRAJETÓRIA DE SUCESSO



Edição 68 Ano 6 Agosto 2013 Uma publicação da Associação Comercial e Empresarial de Guarapuava

ACiG

Nos bastidores do

Prêmio
**Mérito
Empresarial**
2013



CONHEÇA O PROCESSO QUE UNIU COLABORADORES, DIRETORES E CONSELHEIROS DA ACIG PARA REINVENTAR A MAIOR PREMIAÇÃO EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA



**IMOBILIÁRIA
CONSTRUTORA
GASPAR**

CRECI J-2155

A TRANQUILIDADE DE RESOLVER

TUDO EM UM LUGAR SÓ

**PAGUE AS SUAS
CONTAS SEM
FILAS!**

**Empréstimos
Consignados
com facilidade.**

TODAS AS FACILIDADES DA



DIRETO NA GASPAR!

**AGILIZAMOS
A APROVAÇÃO
DO SEU CRÉDITO,
TORNANDO
MUITO MAIS RÁPIDO
TODO O PROCESSO DE
FINANCIAMENTO
DO SEU IMÓVEL.**

- Pré-abertura de contas;
- Financiamento Imobiliário;
- Empréstimos;
- Consórcios;
- Cartão de Crédito;
- Pagamentos;
- Recebimentos;
- Saque;
- Depósitos.



e-mail: gaspar@imobiliariagaspar.com.br

FONE: 3623-4074
RUA PADRE CHAGAS, 3636

Promoção Faço parte dessa história

Sicredi
Terceiro
Planalto



VOCÊ **1**
PODE
GANHAR
CAMINHONETE
L200



*Promoção válida de 01/04/13 a 14/11/13.

*Participação na promoção os associados que efetuarem transações entre 01/04/13 até as 15h do dia 01/11/13.
Será sorteio independente dos circuitos às 15h do dia 14/11/13. O sorteio será realizado na dia 20/11/13 as 15h30min.

Produtos e Serviços Sicredi: quem usa ganha mais.

Investimentos
Cartões
Seguros
Cobrança
Débito em Conta
Consórcios
Crédito Comercial
Novos Associados

**GENTE
QUE
COOPERA
CRESCER**



Certificado de Autorização SEAE/MF nº 06/0021/2013

NOS BASTIDORES DO PRÊMIO MÉRITO EMPRESARIAL



CAPA
15

MAIS UMA VEZ O MAIOR EVENTO EMPRESARIAL
DE GUARAPUAVA SUPEROU AS EXPECTATIVAS

EMPREENDER
ACIG PROMOVE MOMENTO HISTÓRICO
EM GUARAPUAVA

18

REDEPAN
GRUPO DE EMPRESÁRIOS É EXEMPLO
DE CONCORRÊNCIA SAUDÁVEL EM GUARAPUAVA

19

38ª EXPOGUA:
PAVILHÃO DA INDÚSTRIA E COMÉRCIO

20

CONJOVE
CONSELHO COLHE FRUTOS DO MÉRITO EMPRESARIAL

30

SEÇÕES

ACIG 07
GALERIA DE DECÊNIOS

COLUNA EMPRESARIAL 08
EVENTOS EM DESTAQUES

NOVOS SÓCIOS 09
A ACIG RECEBE SEUS NOVOS ASSOCIADOS

ASSOCIATIVISMO 10
GUARAPUAVA RECEBE EVENTO
ASSOCIATIVISTA REGIONAL

ACIG 11
NOVOS SÓCIOS E ANIVERSARIANTES
DO MÊS DE AGOSTO

EMPREENDEDOR 12
VILSO DUBENA,
UM EMPREENDEDOR VISIONÁRIO

Curta uma parada diferente!

Saboreie toda variedade de espetinhos e aprecie as cervejas importadas.



Passa momentos agradáveis com a família e amigos, em um ambiente super animado com deliciosos espetinhos de frango, coração de frango, carne bovina, linguíça, pernil, kafta, queijo, costelinha suína, medalhão suíno, medalhão de alcatra, e diversas cervejas importadas.
Venha parar nessa delícia! Atendimento de segunda a sexta, das 17h às 00h.



SEMPRE JUNTO COM VOCÊ.

(42) 8844-3404

Rua Barão de Capanema 644

PALAVRA DA DIRETORIA

Há quase 20 anos, participo da Acig como sócio. Participo do conselho de SPC desde 2008 e assumi como diretor do SPC em 2009. Desde então, tenho acompanhado de perto as mudanças e crescimento da entidade. Hoje, com quase mil associados, a Acig é inteiramente voltada para o micro, o pequeno, o médio e o grande empresário e o convida a crescer, melhorar e desenvolver os seus negócios.

A entidade também está engajada em ações políticas do município e, muitas vezes, até do estado. Em julho, por exemplo, tivemos uma reunião de trabalho com a assessora técnica do Governo do Estado do Paraná, Adriana Cordeiro, juntamente com o secretário de Indústria e Comércio de Guarapuava, Sandro Abdanur. O objetivo é facilitar caminhos, estimular e encorajar novos pretendentes a exportar seus produtos. É um grande trabalho e está apenas começando. Por isso, fica o convite: venha fazer parte da Acig, vamos trabalhar juntos!



Abrão Nassar,
Diretor para Assuntos SPC

DIRETORIA EXECUTIVA

PRESIDENTE	Eloi Laércio Mamcasz
1º Vice-Presidente	Ruival Kasczuk
2º Vice-Presidente	José Fernando Brecaillo Jr.
Vice-Presidente Comércio	Loren D'Angelo
Vice-Presidente Indústria	Vilmar Domingues da Luz
Vice-Presidente p/Ass.Prest. de Serviço	José Carlos Sovrani
Vice-Presidente Agrícola	Leandro Bren
Diretor Administrativo	Paulo Reckziegel
Vice-Diretor Administrativo	Luiz Manoel Oliveira Martins
Diretor de Finanças e Orçamento	Marco Aurélio S. S. de Meirelles
Vice-Diretor de Finanças/ Orçamento	Ornil Oliveira Junior
Diretor para Assuntos SPC	Abrão Nassar
Diretor de Relações Públicas	Ernesto Odilo Franciosi
Diretor de Promoções e Eventos	Andre Rudek
Diretor de Crédito Cooperativo	Cledemar Antonio Mazzochin

CONSELHO DELIBERATIVO

PRESIDENTE	Rui Sérgio Primak
CONSELHEIROS	
Renato Küster Filho	Célio Teixeira Cunha
Arnaldo Stock	Sergio C. Zarpellon
Evaldir Cordeiro Belo	Serlei Antonio Denardi
Ires Salete Previatti	Valcenor Leopoldo Fleck
Julio Cezar Pacheco Agner	José Divonsil da Silva

CONSELHO DO JOVEM EXECUTIVO

PRESIDENTE	Eduardo Christ
CONSELHEIROS	
Davisso Westphal	Flávio Antonio Sichelero
Emanuel Rossetti	Lúcio Zanco Júnior
Emerson Theodorovicz	Marcos Borges
Fernando Volanin	Marcos Henrique Adriano

CONSELHO DA MULHER EXECUTIVA

PRESIDENTE	Maria Inês Guiné
CONSELHEIRAS	
Elaine Scartezini S. de Meirelles	Lara Cerize Sganzerla
Adriane Terezinha Hasse	Cleuza Meira de Godoi
Rosângela Alves	Giselle de Mattos Leão Abdanur
Estela Leal	Tatiana Cordeiro Ferro
Katya Santos	Julietta Cordeiro
Elizabeth Machado	Geovana Casagrande

É permitida a reprodução parcial ou total do conteúdo das matérias desta Revista, desde que obedecidos os créditos. Conceitos emitidos nos artigos assinados não refletem necessariamente a opinião da Revista ACIG.

COORDENAÇÃO
ACIG

DIAGRAMAÇÃO
Rogério Mattos

EDITORA-CHEFE
Ediane Battistuz - MTB 6287

REVISÃO
Pulsar Propaganda

COLABORAÇÃO
Jaqueline Ribeiro

IMPRESSÃO
Gráfica Positiva

PROJETO GRÁFICO
Rogério Zangelmi

TIRAGEM DESTA EDIÇÃO
1.500 exemplares

CAPA
Pulsar Propaganda

FALE COM A REDAÇÃO
Jaqueline Ribeiro - (42) 3621-5515

Envio de releases, informações, sugestões de pauta e comentários imprensa@acig.com.br

PUBLICIDADE - ACIG
Rua XV de Novembro, 8040 -
Centro - (42) 3621-5566
acig@acig.com.br

CONTATO COMERCIAL
Kelly Aparecida Soares
(42) 3621-5575
comercial@acig.com.br

Guarapuava - Paraná

ACIG
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA

CACB
CONFEDERAÇÃO DAS ASSOCIAÇÕES
COMERCIAIS E EMPRESARIAIS DO BRASIL

FACIAP
FEDERAÇÃO DAS ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS E
EMPRESARIAIS DO ESTADO DO PARANÁ

CACICOPAR
COORDENADORIA DAS ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS E INDUSTRIAIS DO
CENTRO-OESTE DO PARANÁ

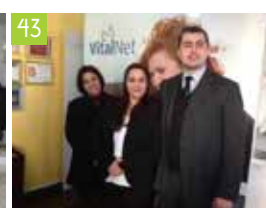
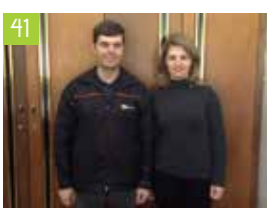
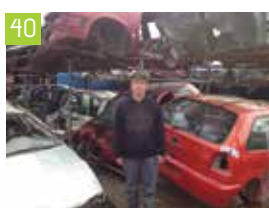
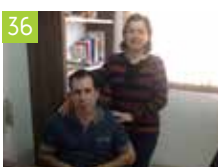
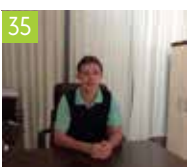
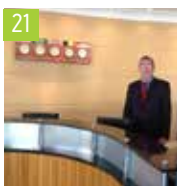
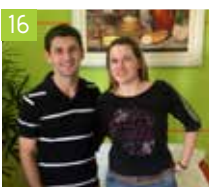
Fale com a ACIG:

Rua XV de Novembro, 8040 - Centro | Caixa Postal 474 | CEP 85010-100
Fone (42) 3621-5566 | fax 3621-5573 | www.acig.com.br | acig@acig.com.br



Parabéns às empresas:

- 1 - Advantage - 10 anos
- 2 - Agência Franqueada - 20 anos
- 3 - Agrobi - 40 anos
- 4 - Aliança - 10 anos
- 5 - Arte Brasil - 10 anos
- 6 - Auto Escola Barão - 10 anos
- 7 - Auto Mecânica Lorenci - 30 anos
- 8 - Auto Peças Batel - 50 anos
- 9 - Azel Parabólicas - 20 anos
- 10 - Bmilk - 20 anos
- 11 - Cachorrão Prensado - 10 anos
- 12 - Charme Chic - 20 anos
- 13 - Imobiliária DM - 30 anos
- 14 - Edinara 1 - 10 anos
- 15 - Farmácias de Genéricos - 10 anos
- 16 - Finotracto - 10 anos
- 17 - Futura - 10 anos
- 18 - Gelinski - 70 anos
- 19 - Gente Bonita - 20 anos
- 20 - Gralha Azul - 20 anos
- 21 - Grande Hotel - 50 anos
- 22 - Guarasat - 10 anos
- 23 - Haloma - 10 anos
- 24 - Hospital São Vicente - 100 anos
- 25 - LFG - 10 anos
- 26 - Lobo - 10 anos
- 27 - Lojas Senni - 10 anos
- 28 - Mania Urbana - 10 anos
- 29 - Mariza - 20 anos
- 30 - Mecar - 20 anos
- 31 - MP - 10 anos
- 32 - Papelaria Marechal - 10 anos
- 33 - Primeiro Estilo - 10 anos
- 34 - Recanto Modas - 40 anos
- 35 - Requite Estofados - 10 anos
- 36 - Saçlosy - 10 anos
- 37 - Scarpe - 10 anos
- 38 - Servilar - 40 anos
- 39 - Servisom - 20 anos
- 40 - Stop car - 10 anos
- 41 - Trópicos - 10 anos
- 42 - Vitalar - 20 anos
- 43 - Vitalnet - 10 anos



Fotos: ACIG

EVENTOS EM DESTAQUE

1 - EM JULHO O SENAP CONQUISTOU, MAIS UMA VEZ, O PRÊMIO DA MASTER PESQUISAS. A ESCOLA FOI ELEITA COMO A MELHOR DE CURSOS PROFISSIONALIZANTES DO SUL DO BRASIL

2 - A ASSEMBLAGE VINHOS, DA EMPRESÁRIA CLAUDETE BASTIAN, PROMOVEU A NOITE VINHO E CIA.

3 - EM JULHO, O SINDICATO RURAL DE GUARAPUAVA REALIZOU EVENTO EM COMEMORAÇÃO AO DIA DO AGRICULTOR.

4 - DIA 27 DE JULHO, A MODAS JOLIE REALIZOU O DIA DA VOVÓ, UM EVENTO COM COQUETEL E DESCONTOS ESPECIAIS PARA CELEBRAR A DATA COMEMORATIVA.

Fotos enviadas pelos próprios associados e/ou cedidas pelo site de notícias superinformado.com.br
Envie também fotos do seu evento para imprensa@acig.com.br e nós publicaremos nesta seção.



ESTES SÃO OS MAIS NOVOS
ELOS DE NOSSA CORRENTE
ASSOCIATIVISTA.

SEJAM TODOS BEM-VINDOS À ACIG!

1 - ARMAZÉM DO ROCK - GUILHERME ROCHA

2 - ART BOLOS - MARCIA

3 - AU-AU - JEAN

4 - CAPITAL PISOS - HAMILTON

5 - CENTRO DE EDUCAÇÃO INFANTIL
- MAMÃE NATUREZA - CLAUDETE E
COLABORADORAS

6 - CIA DOS BICHOS - MICHELI

7 - EZECAZ MINIATURAS - MICHELI

8 - MR BUENO COMÉRCIO DE FERRAMENTAS
- LUIZ ROBERTO, FELIPE E SILVANA

9 - PARADA OBRIGATÓRIA - LUIZ CARLOS

10 - PENSIONATO FERNANDA - JULIETA

11 - PONTUAL CALÇADOS - THIAGO, PRISCILLA
E COLABORADORES

Fotos: Daiani Palinski e Aline Bittar





GUARAPUAVA RECEBE EVENTO ASSOCIATIVISTA REGIONAL

Em agosto, a Acig promoveu, em Guarapuava, mais um momento marcante para o associativismo regional. A entidade foi anfitriã do evento regional que reuniu associações comerciais das Coordenadorias Regionais da Região Centro Oeste (Cacicopar) e da Região Centro Sul (Cacesul) do Paraná. Cerca de vinte municípios participaram das nove horas de atividades preparadas pela Faciap (Federação das Associações Comerciais e Empresariais do Paraná) na terceira convenção regional, evento que antecede a Convenção Anual da Federação. Maringá e Campo Mourão foram, respectivamente, palco da primeira e da segunda edição do evento.

O objetivo era debater o papel das coordenadorias como indutoras do desenvolvimento regional e os agentes de microcrédito. Os produtos, serviços e novidades da Faciap também fomentaram a discussão.

Para o Ceme Guarapuava (Conselho/Núcleo Empresarial da Mulher Empreendedora), a convenção regional superou as expectativas, pois reuniu o dobro de pessoas aguardadas para o evento. “Por se tratar de uma convenção realizada em horário comercial, não imaginávamos contar com tamanha participação”, relata Tatiane Cordeiro, membro do Ceme.

Para a presidente do Ceme de Guarapuava, Maria Inês Guiné, o encontro serviu principalmente para fortalecer os conselhos das associações comerciais da região. “Atitudes como esta nos dão um ‘gás a mais’ para continuar exercendo atividades em prol da classe empresarial dos municípios. E isto acaba fortalecendo as associações comerciais, afinal, são as principais representantes da classe”. 🇺🇵

Impresso de qualidade tem essa marca



Rua Cuiabá, 2037 - Cascavel - PR
Fone (45) 3036-1122

www.positiva.ind.br





COMEMORAÇÕES

AGOSTO

EMPRESA	FUNDAÇÃO	EMPRESA	FUNDAÇÃO	EMPRESA	FUNDAÇÃO
2 ANOS					
Mh Eventos e Comércio	28/09/2011	Auto Escola Barão	10/09/2003	Estrela Materiais Construção	01/09/1992
Penélopes Modas e Acessórios	27/09/2011	Seven Vídeo Locadora	03/09/2003	Babuska Modas	01/09/1992
Grafite Papelaria	26/09/2011	Lfg Rede de Ensino		Muller Materiais de Construção	01/09/1992
Decore Persianas	23/09/2011	Luiz Flávio Gomes	01/09/2003		
Êxito Modas	21/09/2011	11 ANOS		22 ANOS	
Harbor Baroni Guarapuava	14/09/2011	Cartuchos.com	23/09/2002	Antomad	15/09/1991
Ezecar Auto Elétrica	09/09/2011	Kuka Maluka	10/09/2002	24 ANOS	
Emaq Locação de Equipamentos	05/09/2011			Aelcco - Materiais de Construção	25/09/1989
3 ANOS		12 ANOS		25 ANOS	
Telhas Madri	21/09/2010	Central Cartuchos	20/09/2001	Sonia T. Paz -Contadora	01/09/1988
Veste Bem	21/09/2010	Bella	01/09/2001	26 ANOS	
World Tennis Guarapuava	14/09/2010	Posto Cidade	01/09/2001	Mecânica Pameli Ltda	14/09/1987
Puro Recheio	09/09/2010	Loja Ize Modas e Confecções	01/09/2001	Agrícola Estrela	01/09/1987
4 ANOS		13 ANOS		27 ANOS	
Sansul	23/09/2009	Paraiso Cosméticos	01/09/2000	CCBEU	26/09/1986
Mix Supermercado	15/09/2009	Loja Camponesa	01/09/2000	Ótica Ocular	01/09/1986
Torre Forte	15/09/2009	Leve Calçados	01/09/2000	29 ANOS	
Seg e Medicina do Trabalho				Gaúcha Pneus	19/09/1984
Odonto Art	08/09/2009	14 ANOS		30 ANOS	
Odonto Excellence	01/09/2009	Auto Peças Novo Milenio	02/09/1999	Imobiliária D.m. Ltda	01/09/1983
		Golden Tree	01/09/1999	33 ANOS	
5 ANOS		15 ANOS		Celplac Ind. e Com Ltda	23/09/1980
Orengé	23/09/2008	Super Tela	29/09/1998	34 ANOS	
Anjo Sapeca - Berçário e Ed. Infantil	16/09/2008	Faculdades Campo Real	24/09/1998	Unimax Supermercado	15/09/1979
Brot e Café	02/09/2008	Editora Pão e Vinho	01/09/1998	37 ANOS	
Pietrobon e Cia Ltda	01/09/2008			Kopanski Com Bicletas	01/09/1976
6 ANOS		17 ANOS		38 ANOS	
Espectro Shop	11/09/2007	Angel Som Ltda	09/09/1996	Loja Nsa. Sra. Aparecida	23/09/1975
Bella Diva Lingerie	10/09/2007	D'az Utilidades	02/09/1996	40 ANOS	
		Megasul	01/09/1996	Supermercado Edinara	03/09/1973
7 ANOS		18 ANOS		43 ANOS	
Catu Móveis	14/09/2006	Simex Máquinas Agrícolas	26/09/1995	Atalaia Palace Hotel	11/09/1970
8 ANOS		Pneuforte Recapagens Ltda.	16/09/1995	53 ANOS	
Fiat Veritá	20/09/2005	T & T Sedução	11/09/1995	Abedala Corretor de Imóveis	26/09/1960
Mini Preço	15/09/2005	Hotel Vale do Jordão	01/09/1995	Comercial Oeste S/A	09/09/1960
Celi Alugueis	01/09/2005				
	11/06/01	19 ANOS			
9 ANOS		L. G. Distribuidora	01/09/1994		
Valforte Peças	21/09/2004	Academia Vigor	01/09/1994		
Rádio T Fm	20/09/2004	20 ANOS			
10 ANOS		Mecar Peças e Serviços	17/09/1993		
Advantage Consul	25/09/2003	21 ANOS			
Em Informática		Guaravel Rent a Car	14/09/1992		

NOVOS ASSOCIADOS

EMPRESA	ADESÃO
Nacional Gás Dubena	31/07/2013
Loja 6	07/08/2013
Oesteline	07/08/2013
Agrishop Soerensen	16/08/2013
Engecarta Topografia	15/08/2013
Sudimaq	16/08/2013



VILSO DUBENA, UM EMPREENDEDOR VISIONÁRIO

QUATRO HORAS DE BOA CONVERSA NÃO FORAM SUFICIENTES PARA QUE O EMPRESÁRIO VILSO DUBENA CONTASSE, À REVISTA ACIG, TODA A SUA TRAJETÓRIA COMO EMPREENDEDOR. AOS 46 ANOS, ELE JÁ FOI PROTAGONISTA DE TANTAS REALIZAÇÕES QUE ENCONTRA DIFICULDADES PARA RELATÁ-LAS EM UMA ORDEM CRONOLÓGICA. SEMPRE MUITO HUMILDE, DUBENA CONTA TUDO E MAIS UM POUCO. NÃO POR SE VANGLORIAN DO QUE JÁ FEZ, MAS POR SER PORTADOR DE UMA PERSONALIDADE ENÉRGICA, FRUTO DE UMA MENTE CRIATIVA QUE PARECE NÃO LHE DAR DESCANSO UM MINUTO. RECENTEMENTE, O NOME DE DUBENA FOI AMPLAMENTE DIVULGADO NA MÍDIA REGIONAL, DEVIDO AO LANÇAMENTO DO CENTRO COMERCIAL LOGÍSTICO BELA VISTA, EM GUARAPUAVA. O QUE POUCOS SABEM É QUE O EMPREENDEDOR TAMBÉM FOI RESPONSÁVEL PELA CONSTRUÇÃO DO TREVO PRÓXIMO AO MÓDULO DA POLÍCIA RODOVIÁRIA FEDERAL, NA BR-376, SAÍDA PARA PITANGA, E DA MANUTENÇÃO DE BOA PARTE DO TRECHO.

DE ONDE VEM VILSO DUBENA?

De uma família humilde. Morávamos eu, meus três irmãos e meus pais em um sítio no interior de Pato Branco. Minha mãe era analfabeta e meu pai cursou somente o primário. Ainda assim, eles faziam questão que eu frequentasse a escola, que ficava a cinco quilômetros de casa, mas eu ia todos os dias, a pé ou a cavalo. Desde pequeno, eu entendia a necessidade de colaborar com a renda da família, por isso, sempre que tinha tempo livre, ajudava meus pais no trabalho. Eu estudava de manhã e trabalhava à tarde. Na 5ª série passei a estudar à noite, então eu podia ajudar meus pais durante o dia. Já na 6ª série entrei para o seminário, e lá permaneci por dois anos, então desisti e voltei para a escola. Enquanto cursei a 8ª série, ajudei meu pai na lavoura. No ano seguinte, fui para Pato Branco trabalhar e cursei o ensino médio. Minha mãe plantava todo tipo de verduras e, uma vez por mês, percorríamos 18 quilômetros de Alto Paraíso a Pato Branco vendendo os alimentos.

VOCÊ SE MUDOU SOZINHO PARA PATO BRANCO?

Sim. Aluguei um quarto só para dormir e fazer minhas refeições, pois eu trabalhava de dia e estudava à noite, então não tinha tempo de permanecer no cômodo. Nesse período, adquiri experiência em empresa de extintores,

serralheria e fábrica de ração. Ao terminar o 2º grau, fui morar com a minha família num sítio em Palmital, e ali permaneci até decidir o que fazer profissionalmente.

QUANDO AS COISAS COMEÇARAM A MUDAR?

Em 1987, fui para Ponta Grossa. Passei a trabalhar em um banco Bradesco e aproveitei para prestar vestibular no intuito de ingressar nos cursos de agronomia ou direito, o que não aconteceu. Mesmo sem sucesso nos estudos, me destaquei na empresa devido ao empenho que aplicava em meu trabalho diário. Herdei esta característica de minha mãe, pois ela tinha muita expectativa em relação ao que nos tornaríamos quando crescêssemos. Para ela, não existia dificuldade, tudo seria fácil se colocássemos Deus em primeiro lugar sempre. Certa vez, quando visitei minha família no sítio, percebi que os negócios estavam sem rumo, pois o desânimo havia tomado conta de todos. Inconformado com o que vi, propus a meu pai que me entregasse o patrimônio da família (era pouco, mas era nosso) para que eu tomasse conta. Se fosse preciso, eu largaria minha vida em Ponta Grossa e me dedicaria exclusivamente a eles no sítio, mas as coisas teriam de funcionar do meu jeito, todos teriam que estar de acordo com meu modelo de administrar. ▶

COMO FOI O PROCESSO DE REERGUIDA NA PROPRIEDADE DA FAMÍLIA?

Investi nos 28 alqueires de terra da família todas as economias do meu pai. Desbravei o máximo de terra que pude, comprei o maquinário agrícola necessário e dei os 28 alqueires como garantia. Não tive medo, eu confiava no que estava fazendo. Em um ano consegui quitar a dívida, pois o maquinário que eu havia comprado a vizinhança não tinha, então eu prestava serviço para eles. De dia eu trabalhava para os outros e de noite eu trabalhava na propriedade da minha família. Dali pra frente consegui melhorar muita coisa.

NESSA ÉPOCA VOCÊ JÁ SE VIA COMO UM EMPREENDEDOR?

Não. Apesar de eu ser uma pessoa de atitude e iniciativa, pensava que para ser comerciante era preciso muito mais do que isso. Pensei que posições como esta só ocupava quem era “estudado” e muito inteligente. Eu achava que era um lugar difícil de se chegar e que eu não tinha capacidade.

COMO FOI O DESLIGAMENTO DO SETOR AGRÍCOLA?

Eu ia muito ao centro de Palmital, então já vislumbrava coisas que iam além da vida rural que eu levava no sítio. Certa vez, surgiu a oportunidade de comprar um depósito de bebidas e eu investi todas as minhas economias, porque pensei que ali havia um mercado a ser explorado. Empolgado, vim a Guarapuava em busca de parcerias, mas todos me fecharam as portas. Eu já estava bem desanimado, mas aí conheci o Nair, da Neon, revenda Brahma. Ele confiou tanto em mim que prometi a mim mesmo honrar os compromissos financeiros assumidos com ele. Dali para frente, meu trabalho seria revender bebidas em Palmital, mas eu aproveitava o trajeto para vender pelas cidades ao redor e, ao chegar em Palmital, eu já tinha vendido quase toda a mercadoria. A partir do momento que me senti seguro neste ramo, abri um armazém em Palmital e deixei um de meus irmãos tomando conta.

COMO FOI SE MUDAR PARA GUARAPUAVA?

Foi um dos maiores desafios da minha vida, afinal eu estava bem em Palmital.

Guarapuava era bem maior, mas não tive medo de arriscar. O foco das revendas de gás é buscar revendedores de bebidas, por já ter conhecimento do mercado, então a Butano (atual Nacional Gás) visitou várias revendas de bebidas no município em busca de um revendedor para oferecer gás. A empresa me propôs uma série de exigências, e eu cumpri todas, pois acreditava que, para meu empreendimento, seria promissor agregar mais este serviço. Os negócios fluíram muito bem em Palmital, então a companhia me fez uma nova proposta para atuar em Guarapuava.

O EMPREENDIMENTO EM GUARAPUAVA DESLANCHOU COM FACILIDADE?

Em 1998, cada marca de gás tinha seus clientes e eu não estava conseguindo conquistar meu espaço, pois um não podia entrar no mercado do outro. Meu negócio não estava tendo futuro, então cogitei fechar aqui e ficar apenas em Palmital. Ao conhecer melhor o município e avaliar tentativas frustradas de viabilizar minha revenda de gás aqui, tive que inovar. O foco das outras revendas de gás era vender aos mercados, para que os mercados revendessem às donas-de-casa. Então, implantei o serviço de disk-entrega, pois os caminhões que hoje vemos circular pelas ruas antigamente passavam uma vez por semana. Em um ano, vendia três mil botijões de gás. Mas o trabalho foi pesado, eu trabalhava das 7h às 21h, de domingo a domingo. Visualizei que esta seria a saída. A concorrência demorou a acreditar no projeto, então eu pude explorar bem o mercado.

VOCÊ ABANDONOU TOTALMENTE A VIDA RURAL?

Não. Com a supervisão de meus pais, destinei os cuidados do sítio a terceiros e, aos poucos, trouxe meus irmãos para trabalhar comigo na cidade, cada um desempenhando uma função diferente. Deixei um irmão cuidando do empreendimento em Palmital, um em Pitanga e um em Guarapuava. Eu viajava muito a negócios, não tinha tempo de ficar em uma só cidade. Resolvi expandir o negócio e abri a revenda também em Foz do Iguaçu, mas lá não deu muito certo, pois o roubo de motos era frequente. Após três anos vendi o negócio. ▶

AO LONGO DOS ANOS DE TRABALHO, VOCÊ DESENVOLVEU ALGUM PRODUTO INOVADOR?

Em 2000, a Nacional Gás disse que eu deveria informatizar minha empresa, deu umas dicas e me jogou um sistema de Porto Alegre. Questionei a empresa sobre como eles desenvolviam o sistema e eles me contaram que o software era produto de uma empresa de TI. Observei que tal sistema era útil, mas era para atacado, então não se encaixava em meu empreendimento, que era varejo. Busquei em Guarapuava uma equipe de TI e desenvolvi um software que atendesse às minhas necessidades. Dois anos depois, isso se tornou modelo para o Brasil. A Nacional Gás veio, comprou a ideia e eu implantei o sistema em 270 cidades do país. Trabalhei com o projeto por cinco anos e vendi para meu sócio. Em seguida, busquei desenvolver outro software, mas neste eu me envolvi desde o início. O “Gás em Casa” se tornou franquia e a Nacional Gás novamente o comprou de mim. Hoje, o projeto já está sendo implantando em São Paulo, Maringá e Londrina.

DE ONDE VEIO A IDEIA DE CRIAR UM CENTRO COMERCIAL E LOGÍSTICO?

Há cinco anos, plantei eucaliptos para o Odacir Antonelli nas proximidades de onde hoje é a UTFPR. Ele também tinha planos de empreendimento naquela área. Foi aí que eu fiquei curioso, fiz um estudo e confirmei que o que ele havia me dito era verdade. Aquele espaço poderia se tornar um grande empreendimento nos anos seguintes. Por isso, comprei as terras que estavam ao redor. Há quatro anos comecei a estudar a tendência de Guarapuava. Conversei com técnicos do município e percebi que Guarapuava tem uma única bacia de captação de rede de esgoto, e o sistema viário só pode ser loteado em locais pertencentes à bacia do município. Quando eu entendi o sistema viário, percebi que estava tudo cheio, e ali [área da UTFPR] ficou um vazio. Por isso, comecei a fazer terraplanagem, pegar autorizações e desmatar a beira da rodovia. Eu já tinha negócio fechado com várias empresas, mas algumas pedem sigilo. Quando firmei com a Braspress, vi a oportunidade de organizar um centro comercial diferenciado. Para se instalar nessa área não tem que ser grande, tem que se instalar num padrão. Eu vendo o espaço para o empresário construir. Vamos seguir rigorosamente o plano diretor do município.

FOI FÁCIL GERENCIAR TANTOS EMPREENDIMENTOS?

Quando percebi que meus negócios estavam “esparramados” demais em Pitanga, Palmital, Foz do Iguaçu e Guarapuava, percebi que não havia um sistema para gerenciar tudo e, apesar de ver oportunidade de crescimento, sem me organizar eu não iria conseguir, pois eu viajava dia e noite para dar conta de tudo. Foi aí que tomei a decisão de estacionar o crescimento dos empreendimentos para estruturá-los e então fomentar o desenvolvimento. Fiquei seis anos neste processo. Falei para meu contador que eu só avançaria com os empreendimentos quando tivesse, em tempo real, toda a contabilidade do empreendimento, podendo acessar a qualquer momento, de onde eu estivesse. Hoje, tenho um sistema gerencial onde tudo é controlado em tempo real. Foi um período de “pôr a casa em ordem”, criar um sistema de gerenciamento, contratar profissionais qualificados e criar uma boa equipe de trabalho. Agora, voltei a avançar. Deixo que as coisas aconteçam naturalmente, mas dentro de uma organização.

COMO É SEU ESTILO DE EMPREENDER?

Não sou de pensar muito; vou lá e faço, não tenho medo. Tenho muitos projetos engavetados. Mas, não vou dar o passo maior que a perna. Minhas ambições não visam um crescimento extraordinário. O que eu quero é desenvolver negócios úteis, fazer acontecer, vislumbrar o futuro e transformar no presente. O que vai determinar até onde vou chegar é a transição de meus filhos em meus negócios. Um já está comigo, onde vou, ele vai. Quero dar oportunidade para quem quer crescer. Quero investir em quem realmente quer. Algumas pessoas querem as coisas, mas não sabem exatamente quais são as consequências deste querer. Não gosto de conversar com pessoas negativas. Para mim, nada é difícil, se eu quiser de verdade. As pessoas criam dificuldade na cabeça. Todos são empreendedores, em maior ou menor grau. Quando entendem que tudo é muito simples e que não há limites, as pessoas se tornam verdadeiras empreendedoras. Percebo que o mercado é muito grande e cada vez se expande mais. Há oportunidades para todos, em todos os lados. 🌱

“
PARA MIM, NADA
É DIFÍCIL, SE
EU QUISER DE
VERDADE. AS
PESSOAS CRIAM
DIFICULDADE NA
CABEÇA.

”

NOS BASTIDORES DO PRÊMIO MÉRITO EMPRESARIAL

CONHEÇA O PROCESSO QUE UNIU COLABORADORES, DIRETORES E CONSELHEIROS DA ACIG PARA REINVENTAR A MAIOR PREMIAÇÃO EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA



O desafio começou há um ano. Ao assumir a diretoria da Acig, no Jantar do Empresário de 2012, diretores e presidente sabiam que a jornada estava apenas começando. A partir dali, era preciso ter desenvoltura para manter as boas práticas das gestões anteriores, ao mesmo tempo em que a inovação pudesse trazer novos ares e resultados à associação comercial. Tudo isso em sincronia com o trabalho do corpo de colaboradores da Acig, composto por vários personagens que, em 10, 15, 20 anos de trabalho participaram da consolidação da entidade como uma das mais representativas do Paraná. A diretoria tinha consciência de que, dentro de um ano, poderia mostrar a que veio; e a “prova real” seria finalmente tirada no Jantar do Empresário de 2013, maior evento empresarial de Guarapuava.

Mentes abertas e colaboradores em sincronia, era preciso, então, literalmente, começar do começo. E, para que um plano de ação fosse traçado, era necessário saber o que os verdadeiros donos da festa queriam. Uma pesquisa inédita foi feita com cem associados para descobrir os pontos positivos e negativos dos eventos realizados nos anos anteriores. Paralelamente a esta ação, o Conselho/Núcleo do Jovem Empresário (Conjove), organizador do Prêmio Mérito Empresarial, principal atração do Jantar do Empresário, trabalhava para deixar mais prático o questionário de participação no prêmio. Com o apoio do Sebrae e da K13 Agência Digital, o questionário foi reformulado e disponibilizado online, o que aumentou em 70% o número de inscritos.

Ao encerrar o período de inscrições no prêmio, o Conjove fez várias reuniões para avaliar a participação das empresas no concurso deste ano. Enquanto isso, um consultor do Sebrae visitava os finalistas de cada categoria para validar os dados preenchidos no questionário. Após a confirmação dos dados, o consultor do Sebrae informou ao Conjove o nome dos quatro ganhadores do prêmio. Na mesma semana, os empresários receberam a visita de colaboradores da Acig, que foram levar a notícia pessoalmente. A ideia foi do conselheiro Flávio Sichelero. “É esse tipo de aproximação com a Acig que nós, empresários, queremos. Se eu fosse

um dos finalistas do Prêmio Mérito Empresarial, com certeza gostaria de receber a notícia dessa forma, pessoalmente. É mais humano”, explica Flávio. Nos anos anteriores, a notícia era dada por telefone.

A partir dali, o contato com os ganhadores passou a ser frequente, pois seriam produzidos vídeos sobre as empresas ganhadoras. Os vídeos foram exibidos na noite do Prêmio Mérito Empresarial, como anúncio dos ganhadores desta edição. Para que os vídeos ficassem prontos a tempo do evento, foi necessária uma força-tarefa de colaboradores da Acig junto à empresa W Produções. Durante uma semana, os esforços foram concentrados até depois do expediente para dar conta do recado.

A novidade esteve, principalmente, na apresentação dos méritos que, este ano, foi feita pelos conselheiros, os realizadores da premiação. Eles passaram a tarde na produtora gravando suas falas e sugerindo ideias para a edição das apresentações.

Dessa forma, o maior evento empresarial de Guarapuava começou a ganhar corpo. A banda, considerada melhor cover da América Latina dos Bee Gees, foi contratada com seis meses de antecedência. “Conhecíamos o trabalho da Bee Gees One da Convenção Anual da Federação das Associações Comerciais do Paraná (Faciap) e ficamos encantados com o que vimos e ouvimos. Ali, nós entendemos que a banda fazia jus ao título de melhor cover dos Bee Gees da América Latina, por isso, desde então, decidimos que a banda deveria ser uma das atrações do jantar”, conta Kelly Soares, gerente comercial da Acig.

A Acig é uma entidade sem fins lucrativos, por isso, seu capital deve ser rotativo, ou seja, em eventos como este é necessário o apoio de patrocinadores que possam colaborar com a entidade na viabilização do projeto. Os primeiros a abraçar a ideia foram Agrária e Employer. Em seguida, Sicredi, Coamo, Dez Marchas, Faculdade Guarapuava, Sicoob, Inviolável/Inviosiga, Outled, Senap, Casa Flor, Diário de Guarapuava, RPCTV, Capital Decor, Imobiliária Gaspar e Deliciare Doces Finos também consolidaram parceria. ▶

O evento foi marcado para sábado, dia 21 de julho, às 20h. O início da semana foi de sol e calor, mas, na quarta-feira, o tempo começou a dar sinais de que o final de semana seria diferente. O sábado amanheceu frio e bastante chuvoso, o que preocupou os organizadores. A dúvida era se as pessoas compareceriam mesmo com o mau tempo. A intensa chuva mostrou que, até ali, pelo menos a escolha do local havia sido assertiva. O Páhy oferecia estacionamento coberto, benefício que possibilitou, com conforto, a presença de 600 pessoas.

Pela primeira vez no Jantar do Empresário, os convidados foram recepcionados com música ao vivo, do saxofonista Mauro Rosa. O músico é parceiro da Acig e toca nos cafés da manhã mensais oferecidos pela entidade a seus associados.

Às 20h40, com a exibição do vídeo institucional da Acig, iniciou-se oficialmente o evento. Eloi Mamcasz fez um breve discurso, classificando a noite como especial, principalmente, por se tratar de uma ocasião recheada de homenagens a empreendedores locais. Emocionado, Eloi homenageou os filhos e a esposa “pelo entendimento e apoio em todos os momentos e pela compreensão carinhosa em aceitar os períodos de ausência devido a compromissos assumidos com a entidade”. Para Mamcasz, a Acig funciona com um combustível precioso: o voluntariado de empresários que acreditam que, juntos, podem fazer mais. Em seguida, agradeceu o apoio da diretoria executiva da entidade, e apresentou um balanço de seu primeiro ano à frente da Acig.

HOMENAGENS

Os primeiros homenageados da noite foram proprietários de empresas que, em 2013, completam decênios de fundação: 43 empresários foram ao palco receber um certificado de agradecimento pelo trabalho realizado em Guarapuava. O momento ficou marcado por especial homenagem prestada pela cerimonialista Maria Inês Guiné à Eletrônica Servilar. A empresa seria

uma das homenageadas da noite, mas, devido ao falecimento de Tadeu Kwaczynsk, nenhum membro da família pôde comparecer. A notícia foi dada com antecedência à Acig, pois a família havia reservado uma mesa no jantar para comemorar as quatro décadas de trabalho no município.

As demais empresas homenageadas foram:



MÉRITO EMPRESARIAL

Na sequência, foram apresentados os ganhadores do Prêmio Mérito Empresarial 2013. A inovação dos conselheiros do Conjove em apresentar, em vídeo, os ganhadores, foi um dos pontos altos do evento. Para os

colaboradores que estavam nos bastidores, era possível acompanhar a reação tanto do Conjove, em se ver pela primeira vez em vídeo, quanto dos participantes do evento, que pareciam achar graça na desenvoltura dos conselheiros.



Pela terceira vez, a ganhadora do Prêmio Mérito Empresarial Microempresa foi a i9 Comunicação e Inovação. Segundo a sócia proprietária, Renata Nizer, por muitos anos Guarapuava foi vista como uma cidade onde o empresário não trabalha com inovação e onde o mercado é fechado e tradicionalista. “Mas, foi essa cidade que nos acolheu desde o começo, através dos nossos clientes, que acreditaram em nossa ideia, em nosso potencial”, discursou. Ela finalizou dizendo que “receber um prêmio como este é entender que a Acig, o Sebrae e os empresários de Guarapuava estão abertos a iniciativas como esta”.



Para Vilmar Lima, proprietário da Brasil Sul Corretora de Seguros, ter ganhado o Prêmio Mérito Empresarial Pequena Empresa este ano e pela primeira vez, teve um sabor especial. “Hoje, tenho a felicidade de ter meu filho trabalhando comigo. Quem é empresário sabe a importância que tem poder deixar nosso legado para alguém dar continuidade”. Aos empreendedores, Vilmar destinou o seguinte conselho: “Acreditem, vocês conseguem”.



O discurso do professor Carlos Gomes, da Faculdade Guarapuava, ganhadora do Prêmio Mérito Empresarial Média Empresa, foi interrompido por uma falha na energia, provocada pela forte chuva. Com bom humor, Gomes conseguiu contornar a situação, alegando que nem mesmo a chuva é capaz de calar a satisfação da faculdade em receber mais uma vez o prêmio. O professor aproveitou a ocasião para informar, em primeira mão, a oferta de dois novos cursos de graduação: arquitetura e urbanismo e engenharia ambiental e sanitária. “Mais do que um empreendimento empresarial, a Faculdade Guarapuava é um investimento na sociedade de toda a região”, afirmou Gomes.



A última homenageada da noite foi a Santa Maria Companhia de Papel e Celulose, ganhadora do Prêmio Mérito Empresarial Grande Empresa. Marcelo Podolan, sócio proprietário da empresa, iniciou sua fala parabenizando o Conjove pelo novo formato de avaliação aplicado na premiação este ano. “O Prêmio reflete o trabalho das empresas, pois é com uma avaliação profissional e imparcial como esta que se premia quem vem procurando fazer algo a mais pela sociedade”. Ele parabenizou as demais empresas ganhadoras, agradeceu os colaboradores, que todos os dias procuram fazer seu melhor, e agradeceu os fornecedores que ajudam a praticar inovação para continuar vencendo os desafios de ser empreendedor. “Agradeço em especial meu pai que, ao longo desses 51 anos, venceu muitas batalhas, desafios e com certeza vai continuar nos ajudando a vencer os próximos”.

Com o fim da cerimônia, os convidados foram encaminhados ao buffet especial preparado pelo restaurante Casa Vecchia e jantaram ao som de Mauro Rosa, da escola de música Musa.

Após o jantar, a Deliciare Doces Finos, da empresária Janaina Anastácia, adozou o paladar dos convidados que, em seguida, tomaram a pista de dança para curtir o show da banda Bee Gees One. 🎵



ACIG PROMOVE MOMENTO HISTÓRICO EM GUARAPUAVA

EM JULHO, A ASSOCIAÇÃO LANÇOU PROGRAMA QUE IRÁ REUNIR EMPREENDEDORES EM NÚCLEOS SETORIAIS

O setor empresarial de Guarapuava está movimentado. A vinda de grandes empresas e a abertura de empreendimentos inovadores têm modificado a maneira de pensar do empresário guarapuavano. Hoje, o empreendedor local está atento às mudanças, o que influencia em seu modo de agir e pensar, para acompanhar o ritmo dos concorrentes.

Na esteira disso, está a implantação do Programa Empreender, fomentado pela Associação Comercial e Empresarial de Guarapuava (Acig). Em maio, a **Revista Acig** trouxe matéria sobre as propostas do programa e, hoje, os empreendedores locais já podem contar com esta promissora ferramenta de gestão.

O lançamento do Programa Empreender aconteceu no dia 3 de julho, na Acig. Estiveram presentes cerca de 50 empreendedores, Sebrae, Federação das Associações Comerciais do Paraná (Faciap), o secretário da Indústria, Comércio e Turismo de Guarapuava, Sandro Abdanur e Valdir Grígolo, presidente da Coordenadoria das Associações Comerciais do Centro-Oeste do Paraná (Cacicopar). Apesar da falta de luz, que afetou o município por quase uma hora, os participantes prestigiaram o evento até o fim. E permaneceram na associação após o evento para trocar ideias com os empresários presentes.

No evento, Eloi Mamcasz, presidente da Acig, ressaltou que o Empreender é hoje um dos principais motivos para que o empresário faça parte da associação. “Fazendo parte da Acig, o empresário ganha competitividade, sobrevivência e, principalmente, a grande oportunidade de abrir a cabeça para novas ideias. E o principal desafio do Programa Empreender é nos conscientizar de que nossos concorrentes não são inimigos, pelo contrário, ao mesmo tempo em que temos os mesmos clientes, temos os mesmos problemas”, discursou. Para o presidente da Acig, o Empreender é sinônimo do ditado que diz que “duas cabeças pensam melhor do que uma”.

Andréia Nogueira, gestora do Programa Empreender pela Faciap, conta que o programa veio da Alemanha para o Brasil em 1991, e foi implantado primeiramente em Santa Catarina. O Paraná recebeu o Empreender somente em 1998

e, no início, apenas quatro municípios puderam conhecer a metodologia. “O Empreender é uma ação associativa que reúne um grupo de pessoas cuja principal finalidade é superar as dificuldades e gerar benefícios comuns em nível econômico e social”, argumenta Andréia.

Ainda segundo a gestora, a visão estratégica do Empreender é contribuir para o desenvolvimento social, econômico e sustentável das comunidades. Andréia frisa que “o objetivo geral é elevar o desempenho organizacional das empresas participantes do programa, o que leva a uma melhora da produtividade, impactando na lucratividade e, por fim, resultando numa melhor competitividade”.

Gilberto José, consultor do Programa Empreender na Associação Comercial e Empresarial de Toledo (Acit), participou do encontro para expor o caso de sucesso da associação. Lá, dos seis mil empreendimentos locais, quase três mil são associados à Acit. Dentre as associações comerciais do Paraná, Toledo é destaque quando o assunto é associativismo. Tanto que hoje o município conta com 17 núcleos setoriais, reunindo 200 empresários. Gilberto trouxe exemplos de núcleos que transformaram a imagem das empresas, certificando-as como referência na prestação de serviços. “O núcleo setorial de gastronomia, por exemplo, ganhou destaque nacional porque passou a certificar os restaurantes com um selo de qualidade. Isso incentivou a população a prestigiar os estabelecimentos certificados”, relata Gilberto.

Para o secretário da Indústria, Comércio e Turismo de Guarapuava, Sandro Abdanur, este foi um momento histórico para o município. “Estamos com 108 anos de atraso, mas não vamos chorar o leite derramado. Vamos aproveitar esta oportunidade, arregaçar as mangas e fazer”.

Ao final do encontro, Eloi Mamcasz convidou Marcos Silvério, presidente da Redepan, para contar um pouco da experiência da rede mesmo antes da implantação do Programa Empreender. Silvério relatou que é uma alegria ver que parte das ações que a Redepan fazia foram acertadas e hoje são confirmadas pelo Empreender. “O associativismo nos traz vários benefícios. A Redepan acredita muito no Empreender”, finalizou o empresário. 🌱

NÚCLEOS SETORIAIS

GRUPO DE EMPRESÁRIOS É EXEMPLO DE CONCORRÊNCIA SAUDÁVEL EM GUARAPUAVA

EMPREENDEDORES DE PANIFICAÇÃO SE REÚNEM PARA BUSCAR MELHORIAS PARA O SETOR

O mundo vive a era dos grupos, onde pessoas com propósitos semelhantes se reúnem em busca de adaptação à lógica da globalização, à tecnologia da informação em *real-time* e da mudança radical de hábitos e costumes. Também é crescente a busca por maior competitividade, redução de custos e ganhos de produtividade.

Por isso, empreendedores estão cada vez mais cientes de que a política associativista confere poder e peso político para as reivindicações coletivas em problemas comuns, sem interferir na individualidade. Eles perceberam que, dessa forma, é possível alcançar um aumento conjunto da competitividade, o que estimula uma competição sadia, que é revertida em ganhos tecnológicos para o setor e em benefícios para os consumidores, como melhores preços e qualidade. Portanto, cooperar, nos dias atuais, significa a diferença entre sobreviver e se desenvolver.

Segundo o Manual do Projeto Empreender, produzido pelo Sebrae e Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil (CACB), a economia mundial vive o desafio do momento de transição. Assim como em outras épocas, passou de um modelo agrário para o industrial e, depois, para o tecnológico. Hoje, o momento é de transição ligada ao conhecimento, à informação. “Não é mais o maior que engole o menor, mas o mais lento que sucumbe ao mais rápido. Nesta equação, é fundamental que os empresários tenham sempre presente a necessidade permanente de reciclagem profissional e tecnológica. Essa mudança de percepção só se faz com educação, treinamento e, principalmente, inteligência coletiva”, alerta o manual.

Ciente da importância do trabalho coletivo, empresários de panificação fundaram a Redepan, com o intuito de criar uma agência de fomento na área de panificação para fortalecer o setor. Segundo Marcos Ramos, presidente da Redepan, as padarias sofreram grande prejuízo com a autorização da abertura de mercados até mais tarde, por isso, tiveram de se unir em busca de soluções para sobreviver no novo cenário. Como exemplo organizacional, os empresários

da rede se espelharam na Redepan de Ponta Grossa. Lá, a participação dos empresários é bem superior à participação hoje registrada em Guarapuava, por isso, Marcos acredita que é preciso disseminar no município a cultura cooperativista.

Os empresários da Redepan se reúnem mensal ou bimestralmente para realizar compras coletivas, recebem fornecedores para avaliar preços, trocam ideias sobre os problemas cotidianos, promovem promoções para os clientes em datas comemorativas e viabilizam cursos que, individualmente, teriam um custo mais alto. “A maioria dos empresários não despertou para a importância de parcerias como esta. A Redepan é composta por apenas nove dentre as cerca de 60 padarias existentes em Guarapuava. Precisamos disseminar aos empreendedores a importância de fomentar uma concorrência saudável”, frisa Ramos.

Através do associativismo, os empresários da Redepan conseguiram viabilizar viagem para a Feira Internacional de Panificação, Confeitaria e Varejo Independente de Alimentos (Fipan), que aconteceu em julho deste ano. Além disso, viabilizaram uma consultoria que, individualmente, teria um alto custo.

Ainda, segundo o presidente da Redepan, a Casa da Farinha deverá ser reativada pela Prefeitura Municipal, que oferecerá a estrutura para que as panificadoras da rede produzam os pães a serem doados para instituições beneficentes.

Qualquer empresário de panificações pode fazer parte da Redepan. Basta entrar em contato com Marcos Ramos, da Panificadora Vitória, pelo telefone 3625-1832 e solicitar cadastro. Para se tornar associado efetivo é preciso colaborar com mensalidade previamente estipulada. 🌱



Empresários da Redepan em visita à Acig

38ª EXPOGUA: PAVILHÃO DA INDÚSTRIA E COMÉRCIO

EXPOSIÇÃO FEIRA AGROPECUÁRIA DE GUARAPUAVA RECEBEU MILHARES DE VISITANTES DE TODA A REGIÃO E ANIMOU EXPOSITORES PARA A EDIÇÃO DE 2014

Os dez dias de Expogua passaram rápido, mas foram suficientes para que expositores do Pavilhão da Indústria e Comércio fixassem sua marca na mente dos visitantes.

Segundo Eliane Kosmos, consultora comercial da Acig, a Expogua é um dos meios de divulgação mais baratos em termo de investimento X resultado. “Nos dez dias de feira, a maioria dos expositores consegue recuperar o valor investido no estande. E isso é só o começo, pois os expositores nos relatam que o retorno pós-feira é muito grande, o que garante o fechamento de mais negócios nos seis meses seguintes à Expogua”, garante.

Uma das novidades da Acig, responsável pelo pavilhão e presente com dois estandes, foram os sorteios para visitantes que prestigiaram o pavilhão. Empresários dos conselhos da Acig, Ceme (Conselho Empresarial da Mulher Executiva) e Conjove (Conselho do Jovem Empresário) doaram vários brindes para serem sorteados durante a Expogua. Foram sorteados roupas, impressoras, bateria de carro, produtos alimentícios, dentre outros.

Além de premiar visitantes, a Acig premiou três expositores do Pavilhão da Indústria e Comércio. Os visitantes votaram em qual estande do pavilhão mais gostaram e, os mais votados serão premiados com publicidade na Revista Acig, publicação mensal da entidade.

Outra novidade foi o Weig, tóten fotográfico onde visitantes puderam tirar fotos gratuitas e postar direto no Facebook. O projeto é inédito em Guarapuava e foi desenvolvido pela K13 Agência Digital.

Este ano, 49 expositores expuseram, em 64 estandes, seus produtos e serviços no Pavilhão da Indústria e Comércio. 40 expositores eram de Guarapuava e nove de outras cidades e/ou estados.

Encontrou algum produto de seu interesse, mas não lembra o nome da empresa expositora? Não teve tempo de visitar o Pavilhão da Indústria e Comércio e quer saber o que foi exposto por lá? A seguir, a **Revista Acig** lista os expositores, seus respectivos produtos e telefone para contato. 📞



Empresa: Silvestre Imóveis
Cidade: Guarapuava
Tempo de empresa: 1 ano
Expositor na Expogua: 2 vezes
Produtos/serviços: imóveis para locação e venda
Vai estar na Expogua 2014? Sim
Telefone: (42) 3623-2300



Empresa: Angelson
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 25 anos
 Expositor na Expogua: De 10 a 20 vezes
 (o proprietário não sabe com precisão)
 Produtos/serviços: instrumentos musicais e apresentações artísticas de alunos da escola Angelson
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3035-7758



Empresa: Unimed Guarapuava
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 35 anos
 Expositor na Expogua: 1ª vez
 Produtos/serviços: medicina preventiva para pessoa física e jurídica
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3621-7500



Empresa: Recitech
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 12 anos
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: Equipamentos de segurança do trabalho
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3626-2680



Empresa: Água Azul Poços Artesianos
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 15 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: Perfuração e manutenção de poços artesanios
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (49) 3566-0809



Empresa: RedCar Pneus e Rodas
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 2 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: Rodas automotivas, acessórios e miniaturas de veículos
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-8575



Empresa: Recruta Zero
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 13 anos
 (pertencente ao atual proprietário)
 Expositor na Expogua: Cerca de 5 vezes
 (o proprietário não sabe com precisão)
 Produtos/serviços: Artigos militares femininos e masculinos
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-0670



Empresa: Deliciare Doces Finos
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 2 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: doces finos para festas e eventos
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3624-0544



Empresa: RMR Purificadores Europa
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 1 ano (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 17 vezes (13 consecutivas)
 Produtos/serviços: venda e manutenção dos purificadores Europa
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3036-0360



Empresa: Erva Mate 81
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 36 anos
 Expositor na Expogua: 36 vezes
 Produtos/serviços: ervas, cuias e bombas para chimarrão e chás de vários sabores
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-1881



Empresa: SS Climatize
 Cidade: Marechal Cândido Rondon (PR)
 Tempo de empresa: 8 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: Laleiras Elétricas Ecológicas Requite
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (45) 3254-6761



Empresa: Znet Telecom
 Cidade: Guarapuava
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: internet, manutenção de computadores, peças e acessórios de informática e central telefônica
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3035-4174



Empresa: Reptec Tecnologia
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 3 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: manutenção de computadores, softwares, peças e acessórios de informática
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3623-9090



Empresa: Guarapet
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 3 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: clínica veterinária, banho e tosa, produtos e acessórios para pets, representante exclusiva da ração Supra
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3623-0145



Empresa: MB Jóias
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 18 anos
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: acessórios em prata, folheados a ouro e semi-jóias
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3626-5315



Empresa: Ortodontic Center
 Cidade: Guarapuava
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: tratamentos odontológicos
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3035-3737



Empresa: Farmácias Rede Saúde
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 19 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: medicamentos, cosméticos e perfumaria
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3622-7000



Empresa: Morango com Chocolate
 Cidade: Curitiba
 Expositor na Expogua: 13 vezes
 Produtos/serviços: morangos com chocolate Nestlé
 Vai estar na Expogua 2014? Sim



Empresa: Parafusos Guarapuava
 Cidade: Guarapuava
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: máquinas elétricas, parafusos, máquinas de solda, ferramentas industriais, materiais de segurança e abrasivos.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3624-5319



Empresa: Bortolanza Esquadrias de Alumínio
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 43 anos
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: portas de alumínio, espelhos com apliques e objetos decorativos.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-5866



Empresa: Ezezar Auto Elétrica
 Cidade: Guarapuava
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: serviços de auto elétricas e miniaturas de veículos para coleção
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3036-1716



Empresa: Loja Veste Bem
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 3 anos (com a atual proprietária)
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Lenços, bolsas, calças estilo montaria, casaco de veludo, blusas de lã e camisas.
 Vai estar na Expogua 2014? Não
 Telefone: (42) 3622-6261



Empresa: Couro e Cia
 Cidade: Passo Fundo
 Tempo de empresa: 18 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Jaquetas, carteiras e cintos em couro.
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (54) 3045-3457



Empresa: Evolution Equipamentos de Segurança Elétricos
 Cidade: Pato Branco
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Motor para portão eletrônico, casas e indústrias, câmeras e sistemas de alarme.
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez



Empresa: Edemar Fantoches
 Cidade: Capanema (PR)
 Tempo de empresa: 10 anos
 Expositor na Expogua: 4 vezes
 Produtos/serviços: brinquedos
 Vai estar na Expogua 2014? Não
 Telefone: (46) 8801-9326



Empresa: Capital Decor Pisos
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 3 anos (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: pisos importados, laminados e de madeira, papel de parede, persianas automatizadas e forro PVC personalizado.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3035-3500



Empresa: Daico Móveis Planejados
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 1 ano
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: móveis planejados
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-6278



Empresa: Marmoraria São Thomé
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 8 anos
 Expositor na Expogua: 3 vezes
 Produtos/serviços: produtos em mármore
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3624-1818



Empresa: Evidência Lustres
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 2 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: locação e venda de lustres de cristal e acrílico
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3623-4138



Empresa: Resistelha
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 4 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: Telha de concreto e com argamassa pronta para assentamento de blocos e tijolos. Novidade: Argamassa para pequenos reparos domésticos.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3625-4828



Empresa: Sachê Hair
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 2 anos (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: Distribuidor Sachê Hair Cosméticos e salão de beleza
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3304-0546



Empresa: Eko 7
 Cidade: Chapecó
 Tempo de empresa: 17 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: cama box, colchões,
 linha fisio, poltronas, travesseiros e cabeceiras
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (49) 3328-1062



Empresa: MService
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 13 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: produtos de informática
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3622-1418



Empresa: Unopar
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 7 anos (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: graduação, pós-graduação
 e extensão à distância
 Vai estar na Expogua 2014? Não
 Telefone: (42) 3036-0022



Empresa: Armazém do Rock
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 3 anos (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: camisetas de bandas, bonecos, canecas,
 adesivos, bolsas, máscaras, quadros e relógios de parede.
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (42) 3304-0580



Empresa: Colégio Lobo
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 10 anos
 Expositor na Expogua: 3 vez
 Produtos/serviços: educação infantil,
 ensino médio, cursinho preparatório para concursos
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3626-2626



Empresa: Protec
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 6 meses
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: equipamentos de
 segurança do trabalho
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3035-7744



Empresa: Calçados Generali
 Cidade: Barracão (PR)
 Tempo de empresa: 8 anos
 Expositor na Expogua: 1vez
 Produtos/serviços: calçados
 Vai estar na Expogua 2014? Talvez
 Telefone: (49) 9138-0493



Empresa: Langaros Calçados e Confeções
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 26 anos
 Expositor na Expogua: 2 vezes
 Produtos/serviços: produtos Caterpillar, calçados e confeções de várias marcas
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3035-2614



Empresa: PS do Brasil
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 1 ano e meio (em Guarapuava)
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: porta galvanizada sistema de rolo automático. Produto exclusivo em Guarapuava
 Vai estar na Expogua 2014? Não
 Telefone: (42) 3624-3848



Empresa: Mamangava
 Cidade: Curitiba
 Tempo de empresa: 10 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: acessórios artesanais em couro
 Vai estar na Expogua 2014? Não



Empresa: Azel Parabólicas
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa:
 Expositor na Expogua: 14 vezes
 Produtos/serviços: revendedora autorizada Sky, antenas parabólicas, portões eletrônicos, alarmes e câmeras de segurança.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3623-3037



Empresa: Lion Fotografia
 Cidade: Canoas (RS)
 Tempo de empresa: 3 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: book fotográfico principalmente infantil
 Vai estar na Expogua 2014? Não
 Telefone: (51) 3478-4378



Empresa: King Colchões
 Cidade: Guarapuava
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Colchões
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3036-1081



Empresa: Evolução Construções
 (Antiga Rui Brasil e Apcenter)
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 30 anos
 Expositor na Expogua: 4 vezes
 Produtos/serviços: Lançamentos prediais
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3036-1553



Empresa: RedeSul Turismo
 Cidade: Itapema (SC)
 Tempo de empresa: 1 ano
 (como RedeSul. Faz parte da Viamar Turismo)
 Expositor na Expogua: 8 vezes
 Produtos/serviços: Clube de férias para associados. Apartamentos mobiliados para até 8 pessoas em diversas praias de Santa Catarina.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (48) 3225-0505



Empresa: Andegly Enxovais
 Cidade: Caxias do Sul (RS)
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Edredons e linha completa de enxovais.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim



Empresa: Pop Magazine
 Cidade: Guarapuava
 Tempo de empresa: 11 anos
 Expositor na Expogua: 1 vez
 Produtos/serviços: Lenços, capinhas para celular, bolsas, jaquetas de couro ecológico, tocas, pantufas e presentes.
 Vai estar na Expogua 2014? Sim
 Telefone: (42) 3622-6177



Os conselhos da Acig Ceme (Conselho/Núcleo Empresarial da Mulher Executiva) e Conjove (Conselho/Núcleo do Jovem Executivo) estavam presentes apresentando suas propostas e convidando os empreendedores locais a fazer parte dos conselhos. Eles também realizaram pesquisa sobre o conhecimento dos visitantes em relação à Acig.



WIZARD

*O jeito mais rápido e fácil
de aprender inglês.*



ANDERSON SILVA
ALUNO WIZARD

Inglês, Espanhol, Francês
Italiano e Alemão



**ANDERSON SILVA MUDOU DE CATEGORIA.
DE MEIO-ENROLADO PARA INGLÊS LIGEIRO.**

Fone: (42) 3035-1222

Rua Cap. Frederico Virmond, 2423 - Centro

CONSELHO COLHE FRUTOS DO MÉRITO EMPRESARIAL

O Conselho/Núcleo do Jovem Empresário da Acig (Conjove), formado por empreendedores locais, tem se mostrado consistente e assertivo em suas ações. Pelo seu trabalho, se consolida como um dos principais conselhos empresariais da região. O Conjove conta com a participação de dez conselheiros atuantes, e uma das iniciativas mais bem-sucedidas do grupo é a realização da maior premiação empresarial de Guarapuava: o Prêmio Mérito Empresarial 2013, cuja metodologia e sucesso foram bastante comentados na mídia local e no meio empresarial.

Sem perder o ritmo, agora o Conjove já se prepara para os próximos passos. Durante o processo de avaliação dos inscritos no Prêmio Mérito Empresarial 2013, o Conjove se reuniu diversas vezes para debater futuras ações. Segundo Eduardo Christ,

presidente do grupo, os conselheiros querem que suas empresas se tornem exemplo de gestão para que outros empreendedores se sintam motivados a buscar boas práticas administrativas. Por isso, muitas ideias foram levantadas nessas reuniões, principalmente sobre como alcançar a excelência na gestão. “A classe empresarial de Guarapuava pode contar com ações mais direcionadas a eles. A parceira com o Sebrae está mais forte, abraçamos o Empretec e pretendemos fomentar novas lideranças através da melhoria na gestão das empresas”, promete Christ.

Como resultado de vários debates, surgiu a ideia de dividir o Conjove em pastas. “São segmentos de ramos empresariais presentes em Guarapuava. Cada conselheiro é responsável por fomentar ideias para colaborar com o desenvolvimento da área destinada a ele”, explica o presidente. ▶



Emerson Theodorovicz, por exemplo, ficou responsável pela pasta Comércio. O principal objetivo de Theodorovicz é levantar as questões do Prêmio Mérito em que os inscritos menos pontuaram e transformá-las em capacitações direcionadas à classe empresarial. Outra ideia é promover seminários sobre cada quesito avaliado no prêmio para que, nos próximos anos, os inscritos tenham mais chances de conquistar o prêmio.



O conselheiro Junior Zanco escolheu a pasta Agronegócio, por se tratar de um setor que representa mais de 22% do Produto Interno Bruto (PIB) brasileiro. Segundo Zanco, o Brasil conta com diversas ações de apoio ao agronegócio, como o Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar (Pronaf), que atende projetos individuais (até R\$ 130 mil) e coletivos (até R\$ 500 mil). “Este é um pequeno exemplo da força do associativismo. Nesta pasta queremos chamar a atenção de todos para a importância de trazer novos associados e colaboradores para a Acig, para que assim possamos traçar novas estratégias de desenvolvimento nessa rica área”, explica.



As Relações Públicas se estabelecem como atividade, fim e meio do relacionamento social. Onde existe o homem e suas relações, existem Relações Públicas. Por isso, com a pasta Relações Públicas, o conselheiro Flávio Antonio Sichelero pretende externar à classe empresarial de Guarapuava o trabalho desenvolvido pelo Conjove. “Através dos meios de comunicação, meu papel é esclarecer as ações do grupo e de que forma isso beneficia nosso município, nossas empresas e nossa região”.

Com a pasta de Promoções e Eventos, Davisson Westphal deverá aproximar da Acig associados e comunidade. “O Conjove participará mais ativamente das atividades desenvolvidas pela Acig, além disso, criaremos eventos e promoções para que a população venha junto e se sinta parte da entidade”.



Marcos Henrique Adriano, responsável pela pasta Indústria, promete promover o desenvolvimento da classe industrial através do fortalecimento da gestão dessas organizações, fomentando uma cultura de sustentabilidade, melhoria contínua e foco em resultados. Segundo Marcos, o primeiro passo para atingir esse objetivo é atuar como agente de integração da classe industrial da Acig junto às entidades que possuem foco exclusivo à Indústria, pois essas entidades convergem para o mesmo objetivo do Conjove. “Outra oportunidade que temos é de fortalecer ainda mais os laços com a Secretaria da Indústria e Comércio de Guarapuava, independentemente de viés político, a fim de somar forças e contribuir com a estratégia de desenvolvimento industrial do município”, explica o conselheiro.



A pasta Serviços caminhará seguindo os horizontes da missão e visão do Conjove. Sob responsabilidade de Marco Borges, estará atenta aos anseios dos empresários prestadores de serviços, e buscará projetos e capacitações com foco em suas maiores necessidades. Borges garante que essas ações irão gerar resultados mensuráveis e positivos para todos.



Trabalhando dessa forma, cada um com seu segmento, o presidente Eduardo Christ acredita que o trabalho será otimizado. Com essa metodologia de trabalho, as reuniões quinzenais do Conjove deverão ser deliberativas, não havendo a necessidade de gastar

muito tempo com um único assunto.

Qualquer associado da Acig pode participar do Conjove. Basta procurar a secretária do conselho e se informar sobre as condições de ingresso no conselho. 🇺🇵



Encaminhamento
exclusivo

(42) 3623 1019

O **RH SENAP** é um serviço de encaminhamento e seleção para você, que atua em áreas como: Prestadores de serviços, indústria e comércio, entre outras.

Além de contar com uma base de 10.000 currículos cadastrados, oferecemos profissionais qualificados para o mercado de trabalho. Temos a solução para sua contratação.

O melhor de tudo! É GRATUITO.

AGENDE UMA VISITA



ACESSE:

WWW.SENAP.COM.BR

 WWW.FACEBOOK.COM/SENAPCURSOS

 WWW.TWITTER.COM/SENAPBR

**R: GUAIRA, 3333
GUARAPUAVA – PARANÁ – BRASIL
EM FRENTE A FONTE DO TERMINAL
(42)36231019**



21 ANOS

7.670 DIAS

184.080 HORAS

11.044.800 MINUTOS

662.668.000 SEGUNDOS

26.845,21 LITROS DE CAFÉ *

*Esses são alguns dos números investidos
para chegar aos seus resultados.*

*O tempo voa quando a
gente faz o que
gosta!*



21 anos.
Direcionada
a resultados.



42 3035 6188
pulsarpropaganda.com.br

SICREDI CELEBRA DEZ ANOS DE LIVRE ADMISSÃO

REGRA INSTITUÍDA EM 2003 SE TORNOU MARCO PARA O COOPERATIVISMO, AMPLIANDO AS OPERAÇÕES E O NÚMERO DE ASSOCIADOS; EVENTO FOI REALIZADO EM PARCERIA COM O BANCO CENTRAL

O Sicredi, instituição de crédito cooperativo, comemorou os dez anos da livre admissão em um evento em parceria com o Banco Central (BC). O encontro, que aconteceu no final de junho, contou com a participação dos presidentes das cooperativas Sicredi do Paraná e São Paulo e com executivos e técnicos do BC.

Instituída pela Resolução 31/06/03 do Conselho Monetário Nacional, a livre admissão se tornou um marco para o cooperativismo. A partir de sua promulgação, houve aumento do acesso das cooperativas de crédito à sociedade, pois deixou de exigir a necessidade de vínculo profissional ou de pertencer a um mesmo ramo da atividade

econômica, o que facilita o ingresso de associados. No PR e em SP, do total de 37 cooperativas, 27 já trabalham com o formato de livre admissão.

De acordo com o gerente técnico do Banco Central, Gilson Marcos Balliana, 283 das 1.242 cooperativas do país trabalham em livre admissão. Essa evolução já torna o cooperativismo preponderante nas redes de atendimento do país, pois já é a terceira maior do país, especialmente quando se trata de crédito rural. “O cooperativismo de crédito está presente em municípios nos quais os bancos ainda não estão”, diz. “Mesmo onde existem bancos, as cooperativas se mostram mais próximas dos cidadãos”, completa. 🇺🇸



Qualquer Coisa a Menos,
é o Segundo Melhor!

A Bitdefender ficou em 1º lugar em proteção antivírus, baseado nas análises de laboratórios conceituados pelo mundo. Temos hoje a melhor taxa de detecção do mercado e a ferramenta mais rápida também, segundo CRN, VB e AV-comparatives.

Não se trata apenas de um antivírus, mas uma suíte completa, que gerencia 100% a segurança de sua rede: Endpoints, Servidores, Mail e File Servers e Gateways. Além de:

- ✓ Gerenciamento Centralizado do Produto
- ✓ Relatório de Hardware e Softwares
- ✓ Instalação e customização do pacote
- ✓ Políticas de segurança
- ✓ Bloqueio WEB
- ✓ Bloqueio de Aplicativos
- ✓ Configuração de DLP
- ✓ Detecção de Maquinas (NAC)
- ✓ Relatórios personalizados



E o sucesso continua...
COMPRE 2 ANOS E LEVE 3!!
Em parceria com a Bitdefender, a Advantage proporciona o Upgrade mais competitivo do mercado!

**TRANSFORMAR
LIXO EM DESIGN
É PENSAR
DIFERENTE.**

**ESCOLHER UMA
INSTITUIÇÃO
FINANCEIRA QUE
RECICLA RECURSOS
NAS PRÓPRIAS
COMUNIDADES
TAMBÉM.**



 **SICOOB**
ASSOCIADO A VOCÊ.

www.sicoobpr.com.br



EMPREENDER

Unir para Crescer

O associativismo faz a força.



Chegou o Programa Empreender!

Com objetivo de reunir empresas do mesmo segmento e incentivar seu desenvolvimento, o programa promove uma concorrência saudável entre os empresários. O projeto, também possibilita o desenvolvimento de núcleos de atividades como: Compras conjuntas, prestação de serviços ou fabricação de produtos de forma coletiva, treinamentos que atendam necessidades específicas, participação coletiva em feiras, intercâmbio de informações, missões técnicas e comerciais dentre muitas outras.

Se você já é associado a ACIG, participe gratuitamente e fortaleça o seu negócio.

CACICOPAR 
FACIAP 
CACB 

SEBRAE

 **SICOOB**

ACIG 
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA
(42) 3621-5566
acig.com.br