

ESPECIAL:

Luis Fernando Ribas Carli empresário. Em seu último mês como prefeito de Guarapuava, Carli fala sobre seus projetos pessoais

ACIG
lança novos
produtos

EMPREENDEDOR
Nerly Kopanski,
a empreendedora de coração



Edição 62 Ano 5 Dezembro 2012 Uma publicação da Associação Comercial e Empresarial de Guarapuava

ACiG

CAPA

E COM VOCÊS....

O 3D!

GUARAPUAVA DÁ BOAS-VINDAS AO CINEMA EM 3D, E A REVISTA ACIG FOI CONFERIR OS BASTIDORES DA NOVIDADE

edifício residencial

DONA LEILA

"DESEJAMOS UM FELIZ NATAL
E UM PRÓSPERO ANO NOVO!"

50
apartamentos
de 2 e 3
quartos!

Reserve
já o seu!
Venda após o término da obra.

"Nós construímos.
Nós vendemos."

IMOBILIÁRIA
GASPAR

38
anos

Rua Saldanha Marinho, 40 - Trianon

Rua Padre Chagas, 3636 - Centro - Guarapuava/PR (42) 3623-4074
www.imobiliariagaspar.com.br

CRECI J-2155

ACIG e SICREDI.

UMA PARCERIA
CHEIA DE **VANTAGENS**,
PARA VOCÊ E PARA
SUA EMPRESA.

puise@propaganda.com.br



**Sendo um associado
ACIG e SICREDI
você garante:**

- Isenção no pacote de conta corrente por seis meses.^{1*}
- Taxas de juros especiais nas linhas de crédito do Sicredi.
- Descontos especiais nas transferências de DOC e TED.
- Isenção por três meses no aluguel da máquina Redecard.^{2*}

Entre em contato conosco e saiba mais

Sicredi XV de Novembro:

(42) 3622-4284

Sicredi Portal do Lago:

(42) 3622-4442

sicredi.com.br

ACIG: (42) 3621-5566

acig.com.br

ACIG 
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA

 **SICREDI**

^{1*} Condições válidas para os associados que aderirem os pacotes de benefícios da campanha.

^{2*} Sujeito à alterações sem aviso prévio.

^{3*} Condição sujeita a alteração sem aviso prévio pela Redecard. Válido somente para novas instalações.

E COM VOCÊS... O 3D!

CAPA
24

EM NOVEMBRO, GUARAPUAVA FOI PRESENTEADA COM AS PRIMEIRAS SESSÕES DE CINEMA EM 3D. OS FILMES NESTE FORMATO IRÃO BENEFICIAR MAIS DE DOIS MILHÕES DE PESSOAS DAS CIDADES DA REGIÃO. A REVISTA ACIG FOI CONFERIR OS BASTIDORES DA MAIS NOVA AQUISIÇÃO DO CINE XV, MOSTRA COMO FUNCIONA O EQUIPAMENTO 3D E CONTA A HISTÓRIA DO CINE XV, QUE COMPLETA OITO ANOS NO MUNICÍPIO.



Imagem Shutterstock

CAPACITAÇÃO
TURMAS EM NOVEMBRO

19

ESTÁGIOS
DEPARTAMENTO DE ESTÁGIOS DA ACIG
É DESTAQUE EM GUARAPUAVA

20

OBRIGADO
CONHEÇA OS PARCEIROS QUE ANUNCIARAM
NA REVISTA ACIG EM 2012

22

PRESERVAÇÃO
MARGENS DO RIO CASCAVELZINHO:
UM CONVITE AO BEM-ESTAR

28

POLÍTICA
LUIS FERNANDO RIBAS CARLI:
"EU NÃO SOU POLÍTICO, EU ESTOU POLÍTICO"

32

NOVIDADES
ACIG E SICREDI FIRMAM PARCERIA PARA BENEFICIAR
EMPRESÁRIOS GUARAPUAVANOS

34

NOVIDADES
ACIG E COOPER CRED LANÇAM
VALE-ALIMENTAÇÃO DA ACIG

34

SEÇÕES

ACIG 07
INTEGRAÇÃO

COLUNA EMPRESARIAL 08
OS ACONTECIMENTOS DO MEIO EMPRESARIAL

NOVOS SÓCIOS 09
A ACIG RECEBE SEUS NOVOS ASSOCIADOS

VOCÊ, EMPRESÁRIO 10
MINHA HISTÓRIA DE EMPREENDEDORISMO
ACIG
ANIVERSARIANTES

EMPREENDEDOR 12
NERLY KOPANSKI,
A EMPRESÁRIA DE CORAÇÃO

CEME 14
FAZ O NATAL DA ACIG
CONSELHO DA MULHER EXECUTIVA PARTICIPA DOS 16 DIAS
DE ATIVISMO PELO FIM DA VIOLÊNCIA CONTRA A MULHER

CONJOVE 16
ENCERRA 2012 COM A SENSÇÃO DE DEVER CUMPRIDO
ACIG VIVE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

ARTIGO 36
POSTURA PROFISSIONAL

NOTAS 39
NOTÍCIAS E ACONTECIMENTOS

GUARAPUAVA EM NÚMEROS 40
NÚMEROS RELEVANTES AO EMPRESARIADO

SEBRAE 42
OTIMISMO EM ALTA

**NOSSO MAIOR PRESENTE
É PODER VER DE PERTO O
PARANÁ EM MOVIMENTO.**

Uma história que liga todos os caminhos.

Quando olhamos para trás e percebemos que somos responsáveis por uma obra que vai muito além das rodovias, nos sentimos parte de algo maior. Nos sentimos parte de uma grande história que coloca o nosso caminho e o de cada paranaense na mesma estrada. E são esses os caminhos que aprendemos a cultivar. Porque são eles que nos levam cada vez mais perto de você.

JUMP



PALAVRA DA DIRETORIA

Vivemos em constante transformação e nossa economia exige uma evolução periodicamente, resposta rápida. O que ontem era o ideal pode não ser hoje. A indústria evolui, surgem novos produtos com diferenciais que estimulam necessidades, exigindo investimentos em tecnologia, recursos humanos e/ou recursos naturais. Um ciclo de mudanças que avança cada vez mais rápido e não há tempo para acomodação. Esta transformação não é somente para crescer e desenvolver, ela é necessária até mesmo para nos mantermos onde estamos. A economia muda e o foco de todos será sempre o resultado, pois é ele que nos garante a continuidade, às margens cada vez menores. O mercado se adequando a essa nova realidade e a Acig, como instituição voltada ao interesse de seus associados, contribui através da informação e de seus programas de capacitação, colocando à disposição da sociedade suas instalações e ideias, seja através de capacitação e/ou debates que fomentam a criação e transformação. A cada dia nossos empresários exercitam sua criatividade, buscando as oportunidades, se utilizando de tecnologia e ferramentas de gestão que lhes dão suporte ao desenvolvimento e manutenção de seus negócios.

O grande desafio deste século e dos próximos é nos anteciparmos às necessidades, encontrarmos o ponto de equilíbrio. Acredito que o elemento humano é o grande diferencial para o crescimento e desenvolvimento de uma organização, aos empreendedores e gestores está o desafio de encontrar as pessoas certas para o lugar certo.

Vilmar Domingues da Luz
Vice-presidente da Indústria

DIRETORIA EXECUTIVA

| | |
|---|----------------------------------|
| PRESIDENTE | Eloi Laércio Mamcasz |
| 1º Vice-Presidente | Rudival Kasczuk |
| 2º Vice-Presidente | José Fernando Brecailo Jr. |
| Vice-Presidente Comércio | Loren D'Angelo |
| Vice-Presidente Indústria | Vilmar Domingues da Luz |
| Vice-Presidente p/Ass.Prest. de Serviço | José Carlos Sovrani |
| Vice-Presidente Agrícola | Leandro Bren |
| Diretor Administrativo | Paulo Reckziegel |
| Vice-Diretor Administrativo | Luiz Manoel Oliveira Martins |
| Diretor de Finanças e Orçamento | Marco Aurélio S. S. de Meirelles |
| Vice-Diretor de Finanças/ Orçamento | Oronil Oliveira Junior |
| Diretor para Assuntos SPC | Abrão Nassar |
| Diretor de Relações Públicas | Ernesto Odilo Franciosi |
| Diretor de Promoções e Eventos | Andre Rudek |
| Diretor de Crédito Cooperativo | Cledemar Antonio Mazzochin |

CONSELHO DELIBERATIVO

| | |
|---------------------------|-------------------------|
| PRESIDENTE | Rui Sérgio Primak |
| CONSELHEIROS | |
| Renato Küster Filho | Célio Teixeira Cunha |
| Arnaldo Stock | Sergio C. Zarpellon |
| Evaldir Cordeiro Belo | Serlei Antonio Denardi |
| Ires Salete Previatti | Valcenor Leopoldo Fleck |
| Julio Cezar Pacheco Agner | José Divonsil da Silva |

CONSELHO DO JOVEM EXECUTIVO

| | |
|--------------------------|---------------------------|
| PRESIDENTE | Emanuel Rosetti |
| CONSELHEIROS | |
| Diogo Vezaro | Leonardo Nascimento |
| Eduardo Christ | Luiz Fernando Blaszkowski |
| Emerson Theodorovicz | Marcos Henrique Adriano |
| Fernando Volanin | Mateus Rabbers |
| Flávio Sichelero | Oamis Paulo Aqsenen |
| Glauber Ricardo da Silva | Tioce Blanka Botelho |
| Leandro Ono | |

CONSELHO DA MULHER EXECUTIVA

| | |
|---------------------------|---------------------|
| PRESIDENTE | Maria Inês Guiné |
| CONSELHEIRAS | |
| Adriane T. Hasse | Elizabeth Machado |
| Katya Santos | Esthela Leal |
| Claudete Neske Bastian | Lara Mena Sganzerla |
| Cleuza Meira | Loren D'angelo |
| Elaine S. S. de Meirelles | Rosângela Alves |

ERRATA



Aqui estão eles!

Devido a contratempos a Imobiliária Silvestre Imóveis ficou de fora da galeria de fotos dos expositores da Expogua que publicamos na edição de setembro da Revista Acig. Mas o problema foi resolvido, e aqui estão eles, devidamente certificados como expositores da 36ª Expogua!

É permitida a reprodução parcial ou total do conteúdo das matérias desta Revista, desde que obedecidos os créditos. Conceltos emitidos nos artigos assinados não refletem necessariamente a opinião da Revista ACIG.

COORDENAÇÃO
ACIG

EDITORA-CHEFE
Ediane Battistuz - MTB 6287

COLABORAÇÃO
Jaqueline Ribeiro

PROJETO GRÁFICO
Rogério Zangelmi

CAPA
Pulsar Propaganda

DIAGRAMAÇÃO
Rogério Zangelmi /
Gabriel Junqueira Rossetto

REVISÃO
Pulsar Propaganda

IMPRESSÃO
Gráfica Positiva

TIRAGEM DESTA EDIÇÃO
1.500 exemplares

FALE COM A REDAÇÃO
Jaqueline Ribeiro - (42) 3621-5515

Envio de releases, informações, sugestões de pauta e comentários

imprensa@acig.com.br

PUBLICIDADE - ACIG Rua XV de Novembro, 8040 - Centro
(42) 3621-5566
acig@acig.com.br

CONTATO COMERCIAL
Kelly Aparecida Soares
(42) 3621-5545 - kelly@acig.com.br

Guarapuava - Paraná

ACIG 
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE GUARAPUAVA


CONFEDERAÇÃO DAS ASSOCIAÇÕES
COMERCIAIS E EMPRESARIAIS DO BRASIL


FEDERAÇÃO DAS ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS E
EMPRESARIAIS DO ESTADO DO PARANÁ


COORDENADORIA DAS ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS E INDUSTRIAIS DO
CENTRO-OESTE DO PARANÁ

Fale com a ACIG:

Rua XV de Novembro, 8040 - Centro | Caixa Postal 474 | CEP 85010-100 | fone
(42) 3621-5566 | fax 3621-5573 | www.acig.com.br | acig@acig.com.br

INTEGRACIG



DIA 23 DE NOVEMBRO, A ACIG RECEBEU ASSOCIADOS PARA UM CAFÉ DA MANHÃ COM A DIRETORIA, CONSELHEIROS E GERENTES. O **INTEGRACIG** É OFERECIDO TODO MÊS A EMPRESAS ANIVERSARIANTES E NOVOS SÓCIOS. EXCEPCIONALMENTE NESTA EDIÇÃO, ALGUMAS PESSOAS NÃO FORAM FOTOGRAFADAS DEVIDO A PROBLEMAS OPERACIONAIS. VEJA QUEM ESTEVE PRESENTE E FOI FOTOGRAFADO.

- 1 - Paulo Costa e Thiago Fontes da San Rio Modas
- 2 - RAH Serviços Contábeis e Complater
- 3 - Sheila Tavares e Diana Monteiro Karpinski, da Pulsar Propaganda
- 4 - Maria Inês Guiné, presidente do Ceme da Acig (Conselho da Mulher Executiva) e Adriane Pomaleski, da Casa Vecchia
- 5 - Dirlene Pool dos Correios Guarapuava
- 6 - Paulo Reckziegel, da Dalaskja, Rudival Kasczuk da Fort Car e Erenice Serpa Lanzini, da Panificadora Família Lanzini
- 7 - Lucas Fortes e Rui Steffens, da Redecash
- 8 - Flávio Sichelero, Celso Marcos e Pedro Silvestre, da Silvestre Imóveis
- 9 - Adrielly Fabiane e Willington Franco, da Free Wau
- 10 - Marcos Aurélio Dacoregio, da Madac Turbo
- 11 - Jean de Luz, da Escola Aldeia do Sol
- 12 - Jair e Beatriz Golinhaki, do Extintores São Cristóvão
- 13 - Vânia Winker e Poliane Padilha, do Cesumar
- 14 - Everton Matos, da Rede TV Box
- 15 - Deonilda do Supermercado Parteka Santa Cruz
- 16 - Edeléia Ducot, Renata Dalla Vecchia e Adriane Hasse, do Diário de Guarapuava
- 17 - Edison Abedala da Abedala Imóveis e Alexandre Abedala da Primeiro Estilo Natação
- 18 - Neuzo e Inês Prewalti, da Expressiva Modas e Expressiva For Men
- 19 - Maria Inês, do Ceme (Conselho da Mulher Executiva) e Glauber Rocha do Conjove (Conselho do Jovem Executiva)
- 20 - Katya Santos e Marcos Poludo, da Nissan Sansul
- 21 - José Santos e Neuzo Santos, do Panamericano
- 22 - Walquíria Cardozo, e Cassiana Borba da OKO Batatas e Loren D'Angele da Vicolarma

Fotos: Adriane Hasse e Kelly Soares





EVENTOS EM DESTAQUE

1 - REINAUGURAÇÃO DA LOJA MARIA BONITA (FOTO: ELIZABETH MACHADO)

2 - COMEMORAÇÃO DO ANIVERSÁRIO DE 6 ANOS DA EXPRESSIVA FOR MEN

3 - VITOR GABRIEL ANDREOTTI DOS SANTOS PINTO, ALUNO DA ACADEMIA DE DANÇAS ROMANI EM GUARAPUAVA CONQUISTOU, EM OUTUBRO, UMA VAGA NO BALÉ BOLSHOI

4 - JOARES SOARES E JÚLIO CELSO PRIMO NA INAUGURAÇÃO DA JACQUET

5 - JÚLIO AGNER, SUA FILHA E PAULO RECZIEGEL MARCARAM PRESENÇA NA INAUGURAÇÃO DA FÁBRICA DE PÃES JACQUET

6 - MARCELO PODOLAN, CÉLIO CUNHA, VILMAR DOMINGUES, JOSE FERNANDO BRECAILO JR E CÉLIO RODRIGUES NA INAUGURAÇÃO DA JACQUET

7 - DIRETORIA DA ACIG E FAMILIARES PRESENTES NA INAUGURAÇÃO DA JACQUET

8 - COMEMORAÇÃO DE 1 ANO DA HERING STORE SALDANHA MARINHO (FOTO: ELIZABETH MACHADO)

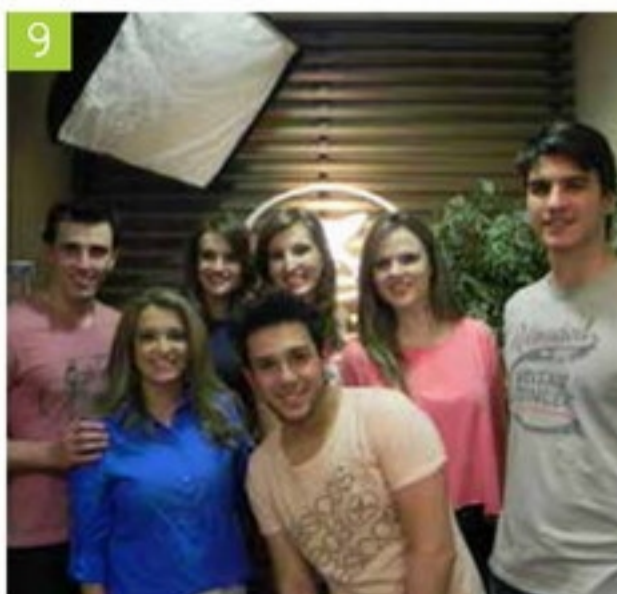
9 - COMEMORAÇÃO DE 1 ANO DA HERING STORE SALDANHA MARINHO (FOTO: ELIZABETH MACHADO)

10 - REINAUGURAÇÃO DA LOJA MARIA BONITA (FOTO: ELIZABETH MACHADO)

QUER VER SUA EMPRESA NA COLUNA EMPRESARIAL DA REVISTA ACIG?

Envie-nos uma foto de algum evento realizado em dezembro para joaqueito@gmail.com. Os eventos de dezembro serão divulgados na edição de janeiro, e assim sucessivamente.

Fotos: Elizabeth Machado, Estrela Leal e Arquivo Pessoal





Arquivo Pessoal

MINHA HISTÓRIA DE EMPREENDEDORISMO

Além dos colaboradores, a equipe da Extintores São Cristóvão é composta pela família de Golinhaki. Esposa e filhas participam da administração da empresa

“Comecei minha história de empreendedorismo muito jovem, com a tentativa de, junto com meu irmão, administrar uma lanchonete. O empreendimento não deu certo, e logo eu entrei para o quartel. Lá participei de alguns cursos relacionados à proteção de incêndio e extintores, foi aí que passei a me interessar pelo ramo. Então, passei a trabalhar em uma empresa de extintores, mas, devido a irregularidades, resolvi sair e arriscar abrir minha própria empresa. Foram tempos tão difíceis que meu sócio não aguentou tocar o empreendimento e eu tive que cuidar de tudo sozinho. Trabalhei duro para conseguir alguma coisa. Eu tinha um fusquinha que me levava até as cidades vizinhas para eu realizar meu trabalho. Também era nele que eu dormia, pois nestas “viagens” eu não tinha dinheiro para pagar hospedagem. Com os primeiros lucros consegui comprar uma Kombi para continuar o trabalho no interior. Mas, a Kombi era velha, as pessoas viviam perguntando como é que conseguíamos viajar com aquilo. Quando consegui firmar minha empresa em Guarapuava, havia 14 empresas de extintores no município, mas este é um ramo burocrático e que exige

muita responsabilidade, então nem todos conseguem se manter nele muito tempo. Novas normas de segurança passaram a ser exigidas, o que desanimou muitos empresários. Tanto que hoje existem apenas três empresas em Guarapuava. Mas, eu gostava do ramo e tinha um grande desejo em insistir e me aprimorar naquilo. Pude participar de vários cursos e capacitações para ter competência de realizar este que é um trabalho tão delicado, pois pode salvar vidas. Felizmente, há alguns anos consegui consolidar minha empresa não só em Guarapuava. Eu vendo para três estados: Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul. É uma empresa familiar, pois tenho a ajuda de minha esposa e minhas filhas. Também devo o sucesso da empresa aos meus colaboradores, pois sem o comprometimento deles provavelmente eu não chegaria onde cheguei. O nome Extintores São Cristóvão foi pensado devido à minha devoção a São Cristóvão, padroeiro dos motoristas. Desta forma, todos os motoristas que compram meus extintores levam consigo em suas viagens e passeios o nome deste santo protetor, consequentemente, sua proteção”. Jair Golinhaki. 🇺🇵

COMPARTILHE SUA EXPERIÊNCIA ENVIANDO A SUA HISTÓRIA DE EMPREENDEDORISMO PARA JAQUELINE@ACIG.COM.BR OU IMPRENSA@ACIG.COM.BR E NÓS PUBLICAREMOS GRATUITAMENTE NA REVISTA ACIG.

DEZEMBRO

ANIVERSARIANTES

| EMPRESA | FUNDAÇÃO |
|-------------------------------------|----------|
| ABO REGIONAL GUARAPUAVA | 09/12/61 |
| ABRÃO TRANSPORTE E LOGÍSTICA | 01/12/00 |
| AFS INDÚSTRIA DE ALIMENTOS | 28/12/79 |
| AG. CORREIO FRAN. SALD. MARINHO | 11/12/91 |
| ANÉZIO BASTOS SILVÉRIO CONTADOR | 31/12/57 |
| BATEL EMBALAGENS | 01/12/95 |
| BENDERPLAST | 01/12/04 |
| CARLOS HENRIQUE SILVESTRI LUHM- ADV | 10/12/08 |
| CARTUCHOS E CIA | 06/12/06 |
| CARTUCHOS EXPRESS | 19/12/11 |
| CASA DOS COLCHÕES | 01/12/95 |
| CENTRO DE EDUCAÇÃO PROFIS. FUTURA | 10/12/03 |
| CONFIANÇA MAT. DE CONSTRUÇÃO | 01/12/02 |
| CONFIRA MAT. DE CONSTRUÇÃO - LJ 04 | 05/12/11 |
| CONTÁBIL BILEK LTDA | 26/12/74 |
| COOPERALIANÇA | 12/12/07 |
| CORTINAS SIMONE | 01/12/96 |
| CORUJA FASHION | 01/12/84 |
| DIGUÁ DISTR. DE BEBIDAS | 06/12/94 |
| ESCRITÓRIO ATALAIA | 04/12/68 |
| FÁBRICA DE MOLAS GUARÁ | 07/12/67 |

| EMPRESA | FUNDAÇÃO |
|-----------------------------------|----------|
| FARMÁCIA DE GENÉRICOS CIA LTDA | 18/12/03 |
| FJ CORRETOR DE IMÓVEIS | 01/12/07 |
| GUARAMEX COMERCIAL LTDA | 13/12/05 |
| GUARAPUAVA SHOPPING PLAZA | 04/12/97 |
| JACARÉ KIDS | 07/12/10 |
| JOELMA OLIVEIRA CENTRO DE BELEZA | 21/12/10 |
| KLÜBER PRÉ MOLDADOS | 01/12/87 |
| LAMINADOS E COMP. SANTA CATARINA | 01/12/97 |
| LIBRA BATERIAS KIRCHBANER | 01/12/88 |
| LOJA SÃO PEDRO | 16/12/54 |
| LOJAS REAL | 20/12/11 |
| MAXICALÇADOS | 09/12/99 |
| MAXIESPORTES | 12/12/05 |
| METALÚRGICA VISÃO | 01/12/77 |
| MMW | 01/12/07 |
| PORTERIT | 01/12/96 |
| PRIMAVERA MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO | 18/12/07 |
| SEMPRE BELLA | 01/12/09 |
| SUPERMERCADO CASA BRANCA | 11/12/09 |
| SUPERMERCADO HRINCZUK | 21/12/11 |
| TELMA WAGNER - CIR. DENTISTA | 12/12/94 |

| EMPRESA | FUNDAÇÃO |
|--------------------------------|----------|
| TRANSPORTADORA VERDES CAMPOS | 01/12/81 |
| VANESSA WUNSCH - CIR. DENTISTA | 11/12/06 |

NOVOS ASSOCIADOS

| EMPRESA | ADESÃO |
|-----------------------------|----------|
| ABEDALA CORRETOR DE IMÓVEIS | 31/10/12 |
| BETTEGA | 21/11/12 |
| CANAÁ VEÍCULOS | 21/11/12 |
| CANTINHO DO SABOR | 21/11/12 |
| CAPITAL PISOS | 17/11/12 |
| CHARM & CHIC | 21/11/12 |
| COLCHÕES ORTOBOM | 17/11/12 |
| DERMACLEAN | 17/11/12 |
| JORNAL SILVESTRE E COMÉRCIO | 17/11/12 |
| KAMACK LTDA | 17/11/12 |
| KRUGA COMÉRCIO DE ALIMENTOS | 09/11/12 |
| PADARIA E BUFFET PADOCA | 17/11/12 |
| REDE SUL DE NOTÍCIAS | 17/11/12 |
| REDE TV BOX | 31/10/12 |
| VANESSA PEREIRA | 21/11/12 |
| W PRODUÇÕES | 17/11/12 |



COLÉGIO LOBO

(ENSINO FUNDAMENTAL, MÉDIO E PRÉ-VESTIBULAR)

**MATRÍCULAS E
MENTES ABERTAS
PARA 2013!**

Fone: 42 3626-2626

Rua Saldanha Marinho, 1706 - Guarapuava - PR
www.loboprevestibular.com.br



Arquivo Pessoal

NERLY KOPANSKI, A EMPREENDEDORA DE CORAÇÃO

DESDE PEQUENA NERLY TINHA UM SONHO: SER PSICÓLOGA. MAS, SEUS CAMINHOS A LEVARAM PARA OUTRO DESTINO: O EMPREENDEDORISMO. DEVIDO A NECESSIDADES FAMILIARES, NERLY TRABALHOU ÁRDUO, E, COMO CONSEQUÊNCIA, AJUDOU OS PAIS A TRANSFORMAR A PEQUENA BICICLETARIA EM UMA GRANDE E RECONHECIDA LOJA DE BICICLETAS. HOJE, AO VER SUA EMPRESA COMPLETAR 63 ANOS, ELA CONTA QUE NÃO ERROU NA PROFISSÃO, E QUE SE OS PAIS PUDESSEM VER O QUE A KOPANSKI É HOJE, SENTIRIAM ORGULHO DO TRABALHO A QUE, POR AMOR, A EMPRESÁRIA DEU CONTINUIDADE.

“
SOU UMA PESSOA
EXPANSIVA. SE
ESTOU FELIZ,
DIVIDO ISTO COM
AS PESSOAS. SE
ESTOU TRISTE,
DIVIDO TAMBÉM.
ACREDITO QUE AS
PESSOAS QUE SE
FECHAM CORREM
O RISCO DE
SOFRER MAIS
”

COMO INICIOU A HISTÓRIA DA KOPANSKI?

Para iniciar a empresa meu pai economizou moeda a moeda. Ele sempre foi muito organizado, tinha tudo anotado em cadernetas. Foi tudo muito devagar, pois não tínhamos dinheiro para começar rapidamente um empreendimento. A nossa foi a primeira loja do ramo em Guarapuava. Era uma pequena oficina de bicicletas. Naquela época, dizer que era do ramo de bicicletas não tinha valor algum. Sou do tempo da bicicleta de contra-pedal e a bicicleta simples.

NO INÍCIO DA EMPRESA QUAL ERA SUA RELAÇÃO COM O EMPREENDIMENTO?

Eu tinha três anos quando nos mudamos para o endereço onde a empresa está localizada até hoje. Aos poucos meus pais foram reformando e ampliando o empreendimento. Eu era pequena, mas acompanhei tudo de perto, pois era um negócio de família, então todos estavam envolvidos.

AO CRESCER EM CONTATO COM A LOJA, SUA IDEIA ERA DAR CONTINUIDADE AO NEGÓCIO DA FAMÍLIA?

Meu sonho era cursar psicologia, mas, por eu ter que ajudar na loja, acabei abandonando este sonho. Mas o sonho não foi totalmente deixado de lado, pois, através de alguns cursos relacionados, eu consegui aplicar minha psicologia na loja.

QUANDO VOCÊ ASSUMIU A LOJA?

Em 1974 meu pai faleceu. Desde esse ano até 1976 minha mãe administrou a loja, até que ela também faleceu. De 1976 até hoje a loja está em meu nome.

A loja ainda era pequena e eu morava aos fundos. Ainda moro no mesmo lugar, mas graças ao trabalho duro pude ampliar tanto a empresa quanto minha casa.

FOI UMA ADMINISTRAÇÃO DIFÍCIL?

Durante os anos à frente da empresa eu passei por muitos momentos difíceis. A morte do meu pai em um acidente automobilístico, minha separação após 26 anos casada, quatro anos cuidando de minha mãe que tinha Alzheimer e a morte dela. As dificuldades foram muitas, mas eu sempre consegui superar. Acredito que a força que eu tive veio de Deus, pois eu sempre fui uma pessoa honesta. Tive erros, mas também tive acertos. E tenho certeza que os acertos são maiores que os erros. Eu faria tudo de novo. Estou tranquila, sou uma pessoa feliz, realizada, adoro o que faço. Minha loja é bonita, acolhedora, faz as pessoas se sentirem bem, é uma loja que tem vida. Todos falam isso, então já estou convencida de que é isto mesmo [risos]. É uma loja que dá muito trabalho, mas também dá muito amor.

QUAL A RELAÇÃO DE SEUS FILHOS COM A LOJA?

Meus filhos foram estudar fora e eu continuei trabalhando duro na loja, pois mais do que nunca eu precisava ter condições financeiras para sustentá-los. Eu queria que eles tivessem a oportunidade que eu não tive, uma formação acadêmica. Depois de formado, meu filho conquistou um bom emprego. Ele estava contente com o salário, mas descontente com o pouco tempo que tinha para ficar com a família. Foi aí que decidi voltar para Guarapuava e me ajudar ▶



Jaqueline Ribeiro

A Kopanski ocupa uma grande área construída e está dividida em loja, depósito, mecânica e espaço fitness



Jaqueline Ribeiro

Edson Przybylski, filho de Nerly e atual administrador da Kopanski e os colaboradores da empresa

a administrar a loja. Hoje eu continuo trabalhando todos os dias, mas quem está à frente do empreendimento é ele. Há um ano ele assumiu a direção da loja. Meu filho é comunicativo, esforçado, acredito que a loja está em ótimas mãos. A administração está nas mãos dele, mas não pretendo me desligar da empresa. Eu posso estar de bengala, mas não deixarei de acompanhar o trabalho da loja. [risos]

ANTES DE TER AJUDA DOS SEUS FILHOS COMO VOCÊ SE MANTINHA ATUALIZADA SOBRE AS NOVIDADES DO RAMO?

Sempre frequentei feiras relacionadas e tive a ajuda dos fornecedores. Além disso, meus colaboradores sempre me ajudaram também.

O QUE É A KOPANSKI HOJE?

Conseguí alcançar meu objetivo e acredito ser uma pessoa realizada, pois conseguí encaminhar meus filhos. Nossa loja é referência no ramo no Brasil, porque além de prestarmos serviço com excelência, nosso trabalho foi reconhecido na principal revista nacional do ramo, a Bicycle. A maior realização é o nome que construímos não só em Guarapuava, mas em todo o país. Nos workshops que frequento as pessoas me reconhecem e parabenizam pelo meu trabalho. Se meu pai estivesse vivo, ele estaria orgulhoso, pois eu peguei o empreendimento pequeno que ele deixou e transformei no que é hoje. É maravilhoso chegar onde eu cheguei com crédito, com nome e simpatia com as pessoas. Graças a Deus não tenho inimizade com ninguém. Ter crédito e ser reconhecido no Brasil inteiro é o maior orgulho do meu trabalho.

COMO É A DONA NERLY EMPREENDEDORA?

Sou uma pessoa expansiva. Se estou feliz, divido isto com as pessoas. Se estou triste, divido também. Acredito que as pessoas que se fecham correm o risco de sofrer mais. Sempre fui mãezona dos meus funcionários. Concorrentes existem, mas eu não vejo como concorrência, pois donos de outras três lojas do ramo em Guarapuava trabalharam comigo. O sol nasceu para todos. E felizes são os que conseguem pensar assim.

COMO JÁ FOI DITO, A LOJA SE CONSOLIDOU, GANHOU RECONHECIMENTO E HOJE POSSUI UM GRANDE ESPAÇO. EXISTE MAIS ALGUM SONHO PLANEJADO PARA ELA?

Nosso sonho é atuar em todo o terreno que hoje ocupamos. Uma parte ainda não é nossa, então eu creio que o próximo passo seja ocupar esta área total para que possamos expandir nossas seções.

VOCÊ JÁ SE IMAGINOU EMPRESÁRIA?

Não. Meu sonho era a psicologia. Fiz um curso de cinco dias de autoajuda. Este foi um dos melhores investimentos em minha vida, pois me ajudou a superar medos e frustrações.

HOJE VOCÊ TEM CERTEZA QUE NASCEU PARA EMPREENDER?

Certeza absoluta. Meu maior pagamento é a procura das pessoas por meus produtos e serviços. Além disso, muitos clientes antigos ainda lembram da minha loja e quando podem dão uma passadinha por lá para lembrar os velhos tempos. Eu vendi para os pais, para os filhos e hoje para os netos. O que me dá mais satisfação é ver meus clientes voltarem a ser crianças.

VOCÊ ACREDITA QUE VENDE SONHOS EM SUA EMPRESA?

Com certeza. Já peguei muitas chupetas de crianças que, em minha loja, se comprometeram a parar de usar caso ganhassem a tão sonhada bicicleta. A vontade de ter uma bicicleta é tão grande que elas são capazes de abrir mão daquilo que no momento elas mais estão apegadas.

POUCAS LOJAS EM GUARAPUAVA TÊM 63 ANOS DE HISTÓRIA. QUAL CONSELHO VOCÊ DÁ AOS EMPRESÁRIOS PARA QUE ELES ALCANCEM ESTA MARCA?

Existem muitos espinhos no caminho. Mas é preciso olhar lá na frente e pensar: eu vou conseguir. Se você acreditar que vai chegar lá, você chega. Com fé em Deus, coragem, garra e determinação você chega. Porque o comércio é uma corrente de altos e baixos. Não é preciso ter fortuna para viver bem. Ser feliz e ter uma família é o que importa. 🍀

CEME FAZ O NATAL DA ACIG

Jaqueline Ribeiro



O Ceme da Acig (Conselho da Mulher Executiva) aceitou o desafio de ser responsável por um dos momentos que promete ficar marcado na história da entidade: o Natal da Acig. O conselho foi solicitado pela diretoria, que acreditou que as conselheiras dariam o melhor de si na decoração da entidade para receber a população guarapuavana no período natalino. As conselheiras logo abraçaram a causa e, desde o começo de novembro, se esforçam para consolidar parcerias com empresas de decoração em Guarapuava, além de elas próprias enfeitarem a Acig. Sensassom, Casa Flor, Villena Presentes e House Homm fazem parte da ação.

“Foi um desafio para nós. A princípio, ficamos receosas ao pensar na responsabilidade e compromisso de estarmos à frente da decoração da Acig de forma inédita. Mas, na primeira reunião, surgiram muitas ideias, as conselheiras ficaram motivadas e cheias de

vontade. Tenho certeza de que, com a união de todas, faremos um momento histórico na Acig”, relata Claudete Neske Bastian, membro do Ceme.

A ação faz parte do “Natal de Guarapuava”, motivado pela Acig para que o comércio guarapuavano colabore com o espírito natalino no município. Segundo Eloi Mamasz, presidente da Acig, a intenção é colaborar com o “Natal de Guarapuava”, que o guarapuavano espera ansioso para ver. 🌱

CONSELHO DA MULHER EXECUTIVA PARTICIPA DOS 16 DIAS DE ATIVISMO PELO FIM DA VIOLÊNCIA CONTRA A MULHER

Ainda que atarefadas devido às suas carreiras pessoais, profissionais e decoração da Acig, as conselheiras do Ceme participaram dos 16 Dias de Ativismo Pelo Fim da Violência Contra a Mulher.

O foco da campanha é combater a violência estatal promovida contra as mulheres nos lugares onde há conflitos e guerras. Em Guarapuava foi adaptada à realidade local.

Segundo Priscila Schran, ativista do movimento, o mapa da violência de Guarapuava, traçado em agosto deste ano, aponta que o município ocupa o 96º lugar em homicídios de mulheres no Brasil. A estatística foi feita em cida-

des com mais de 26 mil mulheres. Pouco mais de 500 municípios brasileiros têm mais de 26 mil mulheres.

Dentro dos 16 dias de atividades, o Ceme trouxe para a Acig duas empresárias para apresentar às mulheres guarapuavanas casos de superação pessoal e profissional. Sandra Becker (Basic Store, Basic Kids, Hering Store) e Mari Claudia Seguro (Kuka Maluka, Baby Sol e Plug) emocionaram as participantes com suas histórias de garra. Loren D’Angelo (Vicofarma e Subway) e Maria Inês Guiné (FM Produções) também deram depoimentos que engrandeceram o evento.

Na mesma semana as conselheiras participaram da caminhada a fim de sensibilizar famílias sobre a necessidade de combater a violência de gênero e a importância da denúncia. Elas trajavam camisetas que defendem a segurança e respeito da mulher e distribuíram panfletos explicativos sobre os tipos de violência contra a mulher. 🌱

Divulgação



DESEJA PARTICIPAR DO CEME?

Basta ser mulher, estar à frente de algum empreendimento e ter vontade de lutar por causas, em prol de empreendedoras e da sociedade como um todo. Visite uma das reuniões do conselho e conheça o trabalho das conselheiras. As reuniões acontecem quinzenalmente às quintas-feiras, às 7h30, na Acig. Mais informações ligue (42) 3621-5501.



COMERCIAL IVAIPORÃ

MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO E ACABAMENTO.

Os detalhes que valorizam a sua obra **você encontra aqui!**

A **variedade** e a **comodidade** da mais completa loja de materiais de construção da região.

Mais de 25.000 itens em **pintura, hidráulica, elétrica, louças, pisos, acabamentos em geral, material bruto e ferragens.**

E a economia que só a maior rede em número de lojas do Paraná pode oferecer.

Comercial Ivaiporã.

A sua obra do tamanho do seu sonho.

Ficou ainda mais fácil **construir** e **reformular**.

Participe e concorra a **1 Carro** e a **22 TVs** por semana.
Você ainda pode ser um **ganhador**. Corra e aproveite!

Consulte a promoção 50 anos 50 carros em nosso site ou em qualquer uma de nossas lojas.



Certificado de Autorização CAMEA: 6.1704/2011

www.comercialivaipora.com.br

Avenida Prefeito Moacir Julio Silvestri, 1155 • Guarapuava • (42) 3622-1000

CONJOVE ENCERRA 2012 COM A SENSÇÃO DE DEVER CUMPRIDO

APÓS REALIZAÇÕES NO DECORRER DO ANO O MOMENTO É DE PLANEJAMENTO PARA 2013

DESEJA PARTICIPAR DO CONJOVE?

Basta estar à frente de algum empreendimento e ter vontade de lutar por causas, em prol de empreendedores e da sociedade como um todo. Visite uma das reuniões semanais do conselho e conheça o trabalho dos conselheiros. As reuniões acontecem às terças-feiras, às 7h30, na Acig. Para mais informações, ligue (42) 3621-5501.

Em dezembro o Conjove fecha 2012 como um dos anos mais produtivos do conselho. Além disso, atingiu um número recorde de conselheiros, 17 membros das mais diversas áreas empresariais de Guarapuava. Em 2012, Diogo Vezaro, Eduardo Christ, Emanuel Rosetti, Emerson Theodorovicz, Fernando Volanin, Flávio Sichelero, Glauber Ricardo da Silva, Leandro Ono, Leonardo Nascimento, Luiz Fernando Blaszkowski, Marcelo Edling, Marco Aurélio Scartezini Meirelles, Marcos Henrique Adriano, Mateus Rabbers, Oamis Aqsenen e Tioce Blanka Botelho trabalharam assiduamente para realizar: o Prêmio Mérito Empresarial, principal premiação do gênero em Guarapuava; Feirão do Imposto 2012, campanha que conscientiza a população sobre a quantidade de impostos pagos sobre produtos e bens de consumo; Cases de Sucesso, encontro promovido entre

os ganhadores do Prêmio Mérito Empresarial e estudantes para troca de conhecimento; reunião pública na Expogua para disseminar o trabalho do Conjove; atualização de conhecimento na Convenção Anual da Faciap (Federação das Associações Comerciais e Empresariais do Paraná); parceria com diversas empresas para realização de capacitações, trazendo número recorde de participantes para palestras; planejamento estratégico da Acig e do próprio conselho. 🇺🇸



Fotos: Jaqueline Ribetto

ACIG VIVE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

ETAPA CRUCIAL DO PROGRAMA *CAPACITAR* UNE PRESIDENTE, GERENTES, COLABORADORES E CONSELHEIROS DA ENTIDADE PARA TROCA DE IDEIAS E SUGESTÕES DE MELHORIAS

Em novembro presidente, diretores, colaboradores e conselheiros da Acig se reuniram para, em equipe, planejar novas estratégias de atuação da entidade. Associados e não associados também foram convidados. A ação faz parte de uma das etapas do Capacitar,



Jaqueline Ribetto

programa que promove a melhoria na gestão de associações comerciais. Na Acig, o *Capacitar* vem sendo implantado desde a posse da nova gestão, em

agosto deste ano. Desde então, pesquisas foram feitas e mudanças pontuais foram implantadas. Agora trata-se do momento mais importante do processo, o planejamento para a ação. Para se adequar aos anseios e necessidades dos associados, bem como da sociedade guarapuavana, o grupo se reuniu e, através de atividades dinâmicas, debateram ideias, sugestões, erros e acertos da Acig. Ao final do processo, um plano estratégico foi traçado para que, independente das próximas gestões, uma linha de conquistas, realizações e acertos possa ser seguida na entidade. Os participantes se mostraram animados e participativos, numa troca de ideias que rendeu diversos "trabalhos", que foram expostos nas paredes da sala, debatidos e aproveitados. 🇺🇸

Fucsia Modas



Anexo a



osmoze

Melhore sua auto estima cuidando da sua pele!



LaserStar

A fotodepilação do futuro



FOTODEPILAÇÃO

- Axila + Buço.....8x de R\$85,00 ou R\$ 600,00 à vista
- Virilha completa + axila + buço...8x de R\$185,00 ou R\$ 1400,00 à vista

REJUVENESCIMENTO + FOTODEPILAÇÃO

- Facial + buço.....8x de R\$80,00 ou R\$ 580,00 à vista



Rua Afonso Botelho, 1846 - Santa Cruz - Guarapuava/PR
(após a Unicentro, 2ª rua à direita) - Fone: (42) 3627 3622



LASERSTAR GUARAPUAVA.

**NÃO
VENDA
NO
ESCURO.**



Consulte seu cliente no SPC da Acig. Possuímos uma completa base de informações cadastrais de consumidores. Utilize este importante recurso disponível para você.

TURMAS EM NOVEMBRO

Jaqueline Ribeiro



Curso de Cobrança por telefone e negociação com inadimplentes realizado na Acig dia 10 de novembro

Jaqueline Ribeiro



Terceira turma do curso de Postura profissional e atendimento ao cliente ministrado dia 19 de novembro na Acig por Márcia Bittar, professora das Faculdades Guarapuava, gerente comercial da Acig e representante do ISAE/FGV em Guarapuava

Jaqueline Ribeiro



Quarta e maior turma do curso de Postura profissional e atendimento ao cliente ministrado na Acig por Márcia Bittar dia 23 de novembro

Jaqueline Ribeiro



Marcos Sousa, especialista em Programação Neurolinguística (PNL) formou dia 22 de novembro a quarta turma da Acig de PNL Aplicada em Vendas

Divulgação



A palestra Meu Jeito de Ver, ministrada por Marcelo Prado dia 8 de novembro no Paly Centro de Eventos reuniu mais de 1.500 pessoas. Acig, Sindicato Rural, Faculdade Guaíracá e Inusittá foram os patrocinadores master.

DEPARTAMENTO DE ESTÁGIOS DA DESTAQUE EM GUARAPUAVA

O DEA SE TORNOU REFERÊNCIA NA MEDIAÇÃO DA CONTRATAÇÃO DE ESTAGIÁRIOS

Jaqueline Ribero



A comunicação com o DEA não é burocrática. Fernanda Polzin, responsável pelo departamento, recebe diariamente vários estudantes e empresários, além de ir até as empresas quando solicitada

Mil. Este é o número de currículos cadastrados no site do DEA (Departamento de Estágios Acig) em apenas quatro meses, desde que o departamento adotou novo sistema. De cara nova, moderno e com vagas de estágio atualizadas diariamente, o novo site (estagiosacig.

com.br) possibilita que tudo seja feito online, tanto para o estudante quanto para a empresa contratante. Em alguns minutos o estagiário preenche seu currículo, acessa as vagas disponíveis e se candidata àquelas em que houver interesse. Por outro lado, a empresa cadastra suas vagas, analisa os perfis cadastrados e escolhe quais candidatos irá entrevistar para concorrer às suas vagas. Emissão de boletos de bolsa-auxílio e contratos também são feitos online. “O sistema do DEA possibilita que um contrato de estágio fique pronto em alguns instantes”, garante Fernanda Polzin, chefe do departamento.

A repercussão do DEA pode ser percebida também nas redes sociais, pois a página do departamento no Facebook (facebook.com/dea.acig) conta hoje com quase dois mil amigos. Segundo Fernanda, este foi o recomeço do

departamento, pois o Facebook possibilitou que o DEA chegasse rapidamente a estudantes que precisam de estágio. “A resposta através do Facebook é muito rápida. Temos faculdades e universidades em Guarapuava, então sempre vão existir estudantes à procura de oportunidade. E para mim é uma felicidade saber que, de alguma forma, vou ajudá-los através da seleção dos currículos para enviar às empresas.”

Hoje o DEA é uma empresa dentro da Acig, é um departamento que conquistou seu espaço e aprendeu a explorar o mercado de estágios. Mais de cem estudantes estão contratados através do departamento e 60 empresas contratam através do DEA. Quem contratava estagiários por outra empresa e agora contrata pelo DEA percebeu a diferença. A comunicação da empresa com o departamento é mais direta e a taxa de contratação é uma das maiores do mercado.

Há dois anos, Sebastião Geraldo Rocha da Silva contrata estagiários através do DEA. O empresário experimentou outras empresas de estágios, mas não estava satisfeito com a burocracia para resolver questões relacionadas ao contrato com os estudantes. “Eu acompanho o site do DEA antes de ser reformulado, e as mudanças me agradam. É perceptível que o departamento busca um aprimoramento constante e isto reflete positivamente em nós, pois contratamos o serviço. Além disso, a Fernanda conhece boa parte dos estudantes cadastrados, então ela tem facilidade em nos encaminhar um estudante com o perfil que nossa empresa precisa”, conta Silva. Claudiane Soares é estagiária de Silva. O estágio na clínica odontológica Odonto Art é o primeiro emprego da estudante. “O estágio proporciona uma integração com os demais colaboradores ▶

Jaqueline Ribero



Metade da equipe Odonto Art é composta por estagiárias contratadas pelo DEA

ACIG É

Eduardo Bogucheski, assistente administrativo da Santa Maria, conta que na empresa estagiários não são discriminados. Trabalham como colaboradores e são respeitados como tal



e estagiários. Além disso, eu aprendo muita coisa que levo para minha vida.”

Eduardo Bogucheski, assistente administrativo da Santa Maria, escolheu o DEA por se tratar de um departamento flexível, com um processo rápido de contratação e fácil diálogo. Ele conta que a maioria dos estagiários contratados pelo DEA são efetivados posteriormente, pois desempenham o trabalho com postura de colaboradores comprometidos com o setor em que atuam. “Nunca tivemos problemas com estagiários. Os acadêmicos trazem da faculdade uma experiência teórica e aplicam em seu trabalho. Eles têm facilidade em sugerir novas ideias e enxergar soluções. Na empresa não temos distinção de cargos. Os estagiários não são diminuídos, são tratados como membros da empresa”. Thaise Cristina Testa tem 19 anos, estagiou na Santa Maria por sete meses e há um ano foi efetivada. “Foi uma das melhores coisas que aconteceram em minha vida, pois eu não conhecia muita coisa sobre recursos humanos. Estágio é uma das melhores oportunidades que

BENEFÍCIOS EM CONTRATAR PELO DEA

- Qualidade e facilidade no atendimento tanto para empresas quanto para estudantes
- Agilidade na produção dos contratos, cadastro e busca de perfis
- Custo mais baixo de recrutamento
- Isenção de encargos sociais
- Ausência de vínculo empregatício*
- Comunicação direta, sem necessidade de transferir o atendimento para terceiros

*Desde que cumpram-se todas as cláusulas do contrato

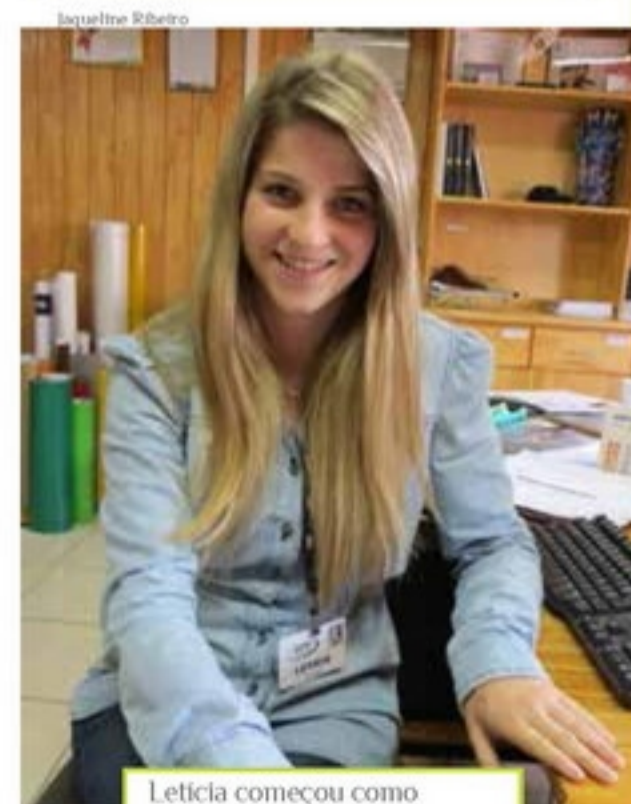
temos enquanto estudantes.”

Leticia Longhini e Hugo da Silva, colegas de trabalho de Thaise, compartilham da opinião dela. Principalmente Leticia, que ingressou na empresa como estagiária voluntária, não remunerada. A atividade fazia parte do estágio curricular obrigatório do curso de Publicidade e Propaganda que Leticia cursa. “Meu interesse era estagiar na Santa Maria mais do que apenas no período do estágio curricular obrigatório. A vontade de continuar na empresa era tanta que eu me propus a continuar trabalhando sem remuneração desde que mantivessem meu estágio. Felizmente o estágio remunerado deu certo, e, desde que cumpri o voluntário obrigatório, estou como estagiária remunerada.

Agora, como todo mundo, eu espero a efetivação [risos].” Hugo veio da UEM (Universidade Estadual de Maringá) para Guarapuava também para cumprir estágio curricular obrigatório de sua graduação. “Vim de longe, mas a experiência tem sido ótima. Após ter visto a teoria em sala de aula, estou tendo contato com a prática. Além disso, desenvolvo uma relação muito boa com os demais colaboradores”, comenta.



Hugo veio de Maringá para estagiar na Santa Maria. Segundo ele, a experiência tem sido muito boa porque está tendo contato com uma área que viu pouco na graduação



Leticia começou como estagiária voluntária e hoje é uma das estagiárias remuneradas da Santa Maria

ESTES SÃO OS PARCEIROS
AGRADECEMOS O PRESTÍGIO DEPOSITADO EM NÓS, E ESPERAMOS



Equipe Melo Advogados, de União da Vitória



Equipe Ford Slavel



Sicoob Guarapuava e equipe



Equipe Softgraf



Equipe Expressiva Modas e For Men



Equipe Imperium Imóveis



Equipe Pulsar Propaganda



LaserStar Guarapuava e equipe



Equipe CVC Guarapuava



Equipe Colégio Lobo



Equipe Buffet Infantil Bagoonça



Comercial Ivaiporã Guarapuava e equipe



Comercial Oeste e equipe



Equipe La Casa

OS DA REVISTA ACIG 2012.

S QUE A PARCERIA POSSA SER RENOVADA NO ANO QUE SE INICIA



Equipe Sicredi Portal do Lago Guarapuava



Equipe Imobiliária Gaspar



Equipe Sureg



Sebrae Guarapuava e equipe



Rede TV Box e equipe



Fiep



Equipe Sicredi XV de Novembro Guarapuava



Villa Hamburgueria



Megasul



ISAE/FGV



Caminhos do Paraná



Editora Pão e Vinho e equipe



Cartório Mais e equipe



Equipe Centro de Educação Profissional Futura



RPCTV Guarapuava e equipe

GUARAPUAVA DÁ BOA CINEMA 3D

Jaqueline Ribeiro

Família Orbux, administradora do Cine XV



DIA 30 DE NOVEMBRO O CINE XV REALIZOU SUA PRIMEIRA EXIBIÇÃO DE FILME EM 3D, QUE REUNIU CERCA DE 1.800 PESSOAS PARA ASSISTIR AO FILME "A ORIGEM DOS GUARDIÕES". O CINEMA DE GUARAPUAVA SERÁ O ÚNICO NO CENTRO-SUL E SUDOESTE DO PARANÁ A EXIBIR FILMES NESTE FORMATO, NUM RAIO QUE ATINGE MAIS DE DOIS MILHÕES DE HABITANTES DE MAIS DE CINQUENTA CIDADES. A REVISTA ACIG FOI CONHECER OS BASTIDORES DO CINE XV E MOSTRA COMO FUNCIONA UMA SALA DE CINEMA 3D, QUAIS SÃO AS PRINCIPAIS DIFERENÇAS ENTRE ESTE FORMATO E O FORMATO ANALÓGICO, OS FILMES QUE VÊM POR AÍ E A PERIODICIDADE COM QUE SERÃO EXIBIDOS EM 3D.

Inaugurado em 2004 no aniversário de Guarapuava, o Cine XV é uma empresa familiar, fruto da paixão de Joel Horbux por tecnologia e cinema. Mesmo com a ascensão dos downloads de filmes piratas pela internet, Joel e sua mãe, Rosemary Horbux, apostaram

naquela que seria a sexta tentativa de consolidar o cinema em Guarapuava. E o objetivo parece ter sido atingido. Segundo Joel, desde sua abertura, o Cine XV triplicou o público. "Para nós, ir ao cinema não é só o ato de assistir a um filme, mas ter momentos de socialização ▶

Jaqueline Ribeiro



A equipe do Cine XV se diz satisfeita com o prestígio depositado no cinema de Guarapuava. Eles comemoram a grande procura da população

O investimento em Guarapuava foi alto, pois, segundo o empresário, o equipamento é o que atualmente há de mais moderno em cinema 3D. O Cine XV investiu no equipamento para exibição da tecnologia 3D e também na máquina que lava, esteriliza e empacota os óculos utilizados. Os óculos só funcionam no Cine XV, pois estão sincronizados à tela. Por isso, devem ser devolvidos na saída das sessões.

O cinema possui duas salas: uma digital e uma analógica. Na sala digital é possível exibir filmes em 3D e em 2D. Estes formatos vieram para melhorar a qualidade do filme que, em formato analógico, é desgastado cada vez que a película é exibida. O filme analógico é semelhante às películas das câmeras fotográficas antigas, mas, além da imagem, contém o som do filme. Cada vez que é

“rodado” entra em atrito com o aparelho que o manipula, o que acaba comprometendo a qualidade do som e da imagem. É daí que vêm aqueles traços e pequenos tremores observados na tela do cinema convencional. Com 3D e 2D isso não acontece, pois o filme é armazenado num HD (disco de memória) que mantém sua qualidade da primeira à última exibição. Estes últimos demandam equipamentos modernos e caros, por isso há diferenciação no valor dos ingressos da sala digital e da analógica. Apesar disso, os valores cobrados para a sessão de 3D no Cine XV estão abaixo da média dos demais cinemas: as sessões custam R\$ 20,00 a inteira e R\$ 10,00 a meia. “Nosso ingresso para o 3D é um dos mais baratos do Brasil”, afirma o empresário.

Lançamentos

“A Origem dos Guardiões” fica em cartaz até 15 dias após a primeira exibição. O filme exibido em seguida será “Hobbit”, uma trilogia sobre a vida de um dos principais personagens da saga Senhor dos Anéis. “Detona Half”, um filme sobre games antigos (Pac-man e Mario Bros), virá em seguida. Para conferir os lançamentos, horários e preço dos ingressos basta acessar o site www.cinexv.com.br. ▶

Jaqueline Ribeiro



Máquina onde o filme em 3D é processado



“
 NOSSO INGRESSO PARA O 3D É UM
 DOS MAIS BARATOS DO BRASIL.”

”
 JOEL HORBUX
 EMPRESÁRIO

Com a chegada da sala digital, o Cine XV poderá exibir mais lançamentos, pois, com a utilização do HD, é possível comprar os filmes com maior facilidade. Segundo Joel, quando a única opção era o filme analógico, a compra de lançamentos era mais difícil, pois as companhias de filmes produzem uma quantidade limitada de películas e só distribuem para grandes cinemas do Brasil, os que têm maior público. “Quanto mais as pessoas prestigiam o cinema, mais podemos retornar a elas. Temos grande apoio da população guarapuavana, mas se tivéssemos um apoio maior, poderíamos abrir mais uma sala de cinema, o que viabilizaria trazeremos ainda mais lançamentos”, finaliza Joel.

Quem foi

Kelly Aparecida Soares assistiu a um filme em 3D pela primeira vez no Cine XV. Acompanhada pelo filho, ela conta que eles ficaram deslumbrados com o que viram. “Eu parecia criança. É diferente, é divertido, não dá vontade de sair da sala de exibição. Dá vontade de assistir mais e mais filmes em 3D.” A estudante Daiara Jesus de Souza já havia assistido a filmes neste formato, mas destacou a qualidade da exibição em Guarapuava. “A diferença entre o 3D do Cine XV e de onde eu havia assistido é grande. O daqui é muito mais real, os gráficos muito nítidos e realmente temos a sensação de que as coisas estão vindo até nós. Gostei muito”, conta. 📺

Nestas férias, quer fugir pra outro lugar?



Preço cheio de preço público não por pessoa, em cabine dupla. Condições de pagamento conforme informado em cada oferta. Preço calculado no dia 29/10/2012. Câmbio base 20710/212 903 1,36 - R\$ 2,71. Os valores em dólar serão convertidos ao câmbio de cada unidade imobiliária de acordo com a taxa de câmbio. Depósitos mencionados já estão aplicados. Ao fazer de embarques e tarifas não estão incluídos e deverão ser pagos por todos os passageiros. Preços em R\$ 1,00. 1º passageiro grátis, limitado a 30 cabines por saída. *Cada saída para viagens de cruzeiros. 12% de comissão. Consulte regras, condições especiais e reservas. Limitações do custo total e pagamento mediante com termos e condições de cada agente de viagens. As tarifas de embarque e tarifas não estão incluídas e deverão ser pagas por todos os passageiros. Taxas de embarque e tarifas não estão incluídas no valor. Ofertas de lugares limitadas e reservas sujeitas a confirmação. Não é reembolsável. Reservar logo o direito de qualquer erro de digitação ou impressão.

Cruzeiros

O que só a CVC pode oferecer para você:

- Assessoria especializada CVC
- Parceria completa
- Central de atendimento

SOBERANO PULLMANTUR - 7 NOITES **50% desconto**

| | |
|--------------------------|--------------------------|
| 1º Passageiro | 2º Passageiro |
| 10X R\$ 200,60 | 10X R\$ 100,30 |
| <small>SEM JUROS</small> | <small>SEM JUROS</small> |

Roteiro: Santos/Rio de Janeiro/Salvador/Búzios/Santos.
 À vista para o 1º passageiro: R\$ 2.006. À vista para o 2º passageiro: R\$ 1.003. Preços por pessoa em cabine dupla interna para saída em 12, 19 e 26/Janzeiro.

ZENITH PULLMANTUR - 3 NOITES a partir de:

10X R\$ 106,90 **SEM JUROS**

Roteiro: Santos/Búzios/Prata Tropical/Santos.
 À vista R\$ 1.069. Preços por pessoa em cabine dupla interna categoria H saída em 25/Janzeiro.

Consulte o agente de viagens de sua preferência ou uma das lojas CVC.
CVC Guarapuava
(42) 3035 1923
 Rua Quinze De Novembro, 6815

LISTA DE CASAMENTO
 Ganhe a viagem do seus sonhos

CVC
 TUDO POR UMA BOA VIAGEM

MARGENS DO RIO CASCAVELZINHO: UM CONVITE AO BEM-ESTAR

APÓS APRESENTAR RESULTADOS VISÍVEIS DE REVITALIZAÇÃO, RIO CASCAVELZINHO ATRAI FAMÍLIAS, RELIGIOSOS E TURISTAS E MOSTRA PORQUE MERECE SER UM DOS PONTOS TURÍSTICOS DE GUARAPUAVA

Jaqueline Ribetto



Tranquilidade, cores vivas, ar puro e verde são características latentes das margens do rio Cascavelzinho

Em meio às belas paisagens dos parques e pontos turísticos de Guarapuava, um rio em especial se destaca pelo motivo que o tornou o que é hoje. Antes esquecido e motivo de incômodo por suas margens repletas de lixo, água poluída e mau cheiro, o rio Cascavelzinho tem levado o nome de Guarapuava até para fora do país. Isso se tornou possível graças à união dos moradores da região que, com a força do Rotary Club e da Paróquia Santa Terezinha, fizeram um mutirão para revitalizar não só o rio, mas toda a paisagem que o

cerca. Aos olhos de quem vê o local hoje, é difícil imaginar a degradação que tomava conta do ambiente antes.

Tudo começou com a Campanha da Fraternidade de 2004, “Água, fonte de vida” e a ideia de Jair Golinhaki, rotariano e empresário, que morava nas proximidades do rio. Segundo Golinhaki, o rio Cascavelzinho nasce no bairro Primavera, passa pelo Xarquinho, Vila Carli, Paz e Bem, São Vicente, Vila Bela, Planalto e desemboca no rio Jordão, e em todo este trajeto era contaminado por lixo e por suas águas poluídas. ▶



Antes da ação para revitalização do local, a degradação tomava conta do ambiente

“Eu nasci e morei muitos anos no bairro Cascavel, por isso pude acompanhar a degradação do rio Cascavelzinho, que acontecia ano após ano, devido ao despejo de esgoto sem tratamento. Fauna e flora estavam sendo destruídos e ninguém tomava iniciativa para tentar salvar aquele cenário. Além disso, quando chovia, o rio transbordava e alagava as casas da região”, conta Golinhaki. Segundo a gerência da Unidade Regional da Sanepar em Guarapuava, pelo menos por parte da empresa não há despejo de esgoto sem tratamento, pois todo o esgoto coletado na cidade é tratado, e a rede coletora de esgoto não recebe lixo.

Com a campanha da fraternidade, o empresário teve a ideia de se reunir com representantes do IAP (Instituto Ambiental do Paraná), o padre Ronaldo Lobo e o Rotary Club de Guarapuava. Ali, iniciava-se o primeiro passo do trabalho de recuperação da área, com a divulgação em escolas e igrejas, para motivar a população dos arredores a participar. Golinhaki conta que muitas pessoas foram contra a ação, mas que, ao perceber as melhorias gradativas, logo se uniram à causa. “Algumas pessoas que nos viam fazendo divulgação na imprensa nos chamavam de loucos e diziam para escolhermos outro rio para tratar, mas sabíamos que era importante adotar aquele local, até por se tratar de um dos primeiros lugares onde a Rede Força e Luz do Oeste fornecia energia”, relata.

Resultados

Através de passeatas, mutirão de limpeza, plantio de árvores e passeios ciclísticos, os resultados finalmente começaram a aparecer. Segundo Irand Fialho Ferreira, também rotariano e participante da mobilização, mais de duas mil toneladas de lixo foram retiradas do local. Oito anos depois, 70% da mata ciliar está recuperada. “Todos os anos plantamos mudas de árvores nas margens do rio Cascavelzinho. Com o apoio do Rotary, da Coamo e de uma empresa de sementes plantamos mais

de 100 mudas em setembro deste ano”, afirma Irand. Além disso, a união dos envolvidos e de outras entidades conseguiu que a Sanepar construísse uma nova e moderna estação de tratamento de esgoto, a ETE Vassoural, próximo à PR-170.

Hoje, o local se tornou um espaço religioso, onde pessoas da comunidade se reúnem para orações e meditação junto à natureza, principalmente por ter se tratado de uma causa que contou com o apoio direto da Paróquia Santa Terezinha. “Engenheiros dos Estados Unidos vieram para nossas reuniões do Rotary, se interessaram pela história do rio e pediram para conhecer o local. Eles tiraram fotos e colheram depoimentos para levar o projeto como exemplo para unir as entidades do país”, ressalta Golinhaki.

O passeio ciclístico realizado anualmente em novembro pelo Rotary também colabora para que mais pessoas conheçam as margens do rio, pois o passeio começa na Catedral e termina às margens do rio. “A revitalização do rio e da paisagem melhorou a autoestima da comunidade, que passou a ver o verde das árvores e o colorido das flores crescer diante de seus olhos, que estavam acostumados com o sujo e o cinza”.

CONHEÇA AS MARGENS DO CASCAVELZINHO:
Rua Doutor Aragão de Matos Leão, antiga Avenida Cascavel,
Bairro Cascavel, próximo à Associação Santa Maria



Irand foi um dos rotarianos que participou da mobilização pela revitalização do rio



Alguns moradores resistiram ao mutirão no início, mas depois todos se uniram num bonito movimento de preservação



Jair Golinhaki observa com orgulho a revitalização das margens do rio Cascavelzinho e de suas águas. Ele se diz honrado em poder ter sido o idealizador da ação



Sorteio
28.12.2012



1 carro + 1 moto
+ 24 Vales-compras de R\$ 500,00*
+ 2 TV's LED 32" + 2 iPads

Realização:



Apoio:



* A serem trocados nas lojas participantes da campanha. O regulamento e a relação de empresas participantes encontram-se disponíveis no site da ACIG: www.acig.com.br. Fotos meramente ilustrativas.

Jaqueline Ribeiro



LUIS FERNANDO RIBAS CARLI: “EU NÃO SOU POLÍTICO, EU ESTOU POLÍTICO”

EM DEZEMBRO, O ATUAL PREFEITO DE GUARAPUAVA SE DESPEDE DO CARGO QUE OCUPA HÁ OITO ANOS E QUE OBTVEU POR TRÊS MANDATOS. LUIS FERNANDO RIBAS CARLI TAMBÉM FOI DEPUTADO ESTADUAL, FEDERAL, CHEFE DA CASA CIVIL, MAS NÃO NEGA QUE SUA PRINCIPAL ATIVIDADE É A ÁREA EMPRESARIAL. APÓS O FINAL DO MANDATO, ELE PRETENDE VOLTAR A DIRECIONAR ATENÇÃO INTEGRAL PARA SUAS EMPRESAS. EM ENTREVISTA À REVISTA ACIG, CARLI FALA SOBRE A ORIGEM DA POLÍTICA EM SUA VIDA, SUA HISTÓRIA COMO EMPRESÁRIO, SEUS PLANOS PARA O FUTURO E SUA PAIXÃO POR HISTÓRIA.

Você sempre quis ser político?

Não, a política aconteceu em virtude de ações que eu desenvolvi durante a minha vida. Um grupo de amigos decidiu que deveríamos ter uma participação política, e resolveram que o nome indicado seria o meu. Costumo dizer que não sou político, estou político, porque minha atividade principal sempre foi a área empresarial. Sou muito dinâmico no ramo empresarial, por isso acredito que fui escolhido entre meus amigos para concorrer a cargos políticos. Fui eleito presidente do Guaira Country Club e, na época, realizamos uma administração revolucionária, o que os motivou a me indicarem como candidato a prefeito. Nunca deixei minhas atividades para me tornar um político profissional. Tenho minhas atividades, pretendo ampliá-las e criar outras.

Como começou sua história como empresário?

Comecei a trabalhar com 12 anos de idade. Meu pai era contador de uma empresa, me levou para trabalhar como office boy em seu escritório e me ensinou o trabalho de contabilidade. Aprendi a escrever à máquina e a trabalhar com calculadora. Quando chegou a época de fazer o ensino médio, na época chamado de científico, fui para Curitiba estudar e continuei trabalhando. Prestei concurso para trabalhar em banco e passei. Então, durante minha faculdade fui bancário. Sou farmacêutico químico por formação. Depois que concluí a graduação na UFPR (Universidade Federal do Paraná), fiquei mais um ano fazendo estágio num laboratório da Santa Casa de Misericórdia de Curitiba. Mas, meu desejo era voltar para Guarapuava. Então, após concluir este processo, voltei para Guarapuava e instalei um laboratório de análises. Minha vida profissional relacionada à minha formação começou com o Laboratório Clínico Santa Clara, que existe até hoje.

Em quais ramos você atua como empresário?

A partir do Laboratório Clínico Santa Clara eu comecei a diversificar minhas atividades. Comprei quotas da Rádio Guairacá (92 FM), entrei no ramo de combustíveis no atacado, vendendo para grandes indústrias e agricultores, e também investi na agricultura e no ramo madeireiro. Também sou o idealizador da Faculdade Campo Real, reuni um grupo de pessoas para trazer cursos que não havia em

Guarapuava. Quando o investimento se consolidou, vi que não era meu ramo predileto, por isso acabei vendendo minha participação. Paralelamente a isso, minha esposa abriu a loja Maria Bonita. O negócio não é nosso, mas o imóvel sim. Sempre procurei diversificar nossas atividades, porque eu tenho uma visão de que nós nunca podemos depender de uma única árvore, temos que ter mais árvores, porque uma delas pode secar e deixar de dar frutos. Temos que ter árvores capazes de nos dar sustentação em qualquer época.

Estar político é mais difícil que ser empresário?

Administração pública é bem diferente de administração privada. Na administração privada é possível tomar uma decisão que surte efeito rapidamente. Na administração pública o efeito é lento, o que sempre me deixava ansioso, pois eu gosto de ver as coisas acontecendo rapidamente. Desde uma compra que é preciso fazer até a contratação de funcionários. É preciso ter um certo manejo político para que as coisas aconteçam. As pessoas acham que o prefeito pode tudo, mas o prefeito não pode tudo, aliás, pode muito pouco. Estamos sujeitos às autorizações legislativas, à fiscalização e cumprimento das leis federais, municipais e estaduais que são criadas. Tudo isso torna difícil a administração pública. Na questão financeira, é mais fácil o setor público do que o privado. No setor público o dinheiro entra no dia certo, porque o poder público tem o poder de polícia, cobrar o imposto. Na iniciativa privada é preciso vender o seu produto, não tem poder de polícia para receber este produto. Muitas vezes não recebemos, temos que contratar advogados para receber. A facilidade na gerência do recurso público é que é complicada, porque muita gente acha que o dinheiro público não tem dono. No poder público todo mundo quer gastar, mas não é assim. Me chamam de centralizador e eu sou mesmo. Não tenho receio em dizer que sou centralizador, porque se eu não centralizasse, eu não teria feito o que conseguimos fazer. Sou centralizador na parte financeira. Eu quero ver o preço de tudo, eu tenho que ver e fiscalizar tudo e eu é que autorizo.

Você tem planos de se aposentar para curtir um momento só seu?

Eu sempre digo que o trabalho não cansa. Ter começado a

trabalhar aos 12 anos de idade foi a melhor coisa que me aconteceu, porque eu pude aprender muito. O que aprendemos nesta idade nunca mais esquecemos. São ensinamentos importantes que ficam marcados profundamente na memória. Tudo isso me deu condições de fazer faculdade e trabalhar durante a faculdade. Meu trabalho como bancário também me abriu horizontes fantásticos. Tudo isso me proporcionou voltar para Guarapuava, montar o laboratório e do laboratório partir para outras atividades. Depois, quando ganhamos a eleição, assumimos a prefeitura e fizemos uma revolução na administração. Assim também aconteceu em meus mandatos como deputado Estadual, deputado Federal e chefe da Casa Civil.

Enquanto político, seus discursos sempre foram carregados de histórias e memórias de Guarapuava, algo que ficou consolidado como característica sua. Como você sabe tudo isso sobre o município, mesmo de épocas em que nem era nascido?

Desde pequeno sou um apreciador da história escrita e contada. Sempre conversei com os mais velhos para saber o que havia acontecido, quem eram as pessoas, quem tinham sido, o que tinham feito e qual era a relação de parentescos. Sempre tive essa curiosidade, tendo em vista que a família de minha mãe é descendente daqueles que vieram com a expedição para a conquista dos campos de Guarapuava. A família do meu pai chegou no município em 1917, mas a da minha mãe está aqui desde 1810. Eu gosto muito de história, seja de Guarapuava, do Brasil ou do mundo. Um de meus hobbies é ler e aprender sobre a história. Gosto de imaginar e vivenciar através da leitura momentos marcantes na história.

Qual o principal valor que você carrega do período em que esteve prefeito de Guarapuava?

Todos os meus mandatos foram no sentido do fortalecimento de Guarapuava. Eu saio muito feliz, pois conseguimos isso. Desde o primeiro mandato, que foi de 1989 a 1992, nós fizemos com que o município desse um passo muito importante em seu desenvolvimento, crescimento e planejamento para o futuro.

De que forma críticas positivas e negativas, enquanto político, causam impacto na sua vida?

Tenho muito amadurecimento para virar a página. Se não virar a página, a vida não passa. Eu procuro deletar as críticas que não são verdadeiras. As críticas para atingir minha família são críticas pequenas. As críticas que podem melhorar minhas atividades eu absorvo, faço delas um meio de aprendizado. Aquelas que falam bem de mim eu fico feliz, mas isso não irá me acomodar, é apenas um incentivo para eu continuar trabalhando mais.

Enquanto prefeito de Guarapuava você se arrepende de alguma coisa?

Não. Eu tentei fazer as coisas da melhor forma, gastando a menor quantidade de dinheiro. Otimizei ao máximo os recursos da prefeitura.

Uma das principais críticas em relação à sua gestão é sobre sua ausência em Guarapuava. Você gostaria de

ter sido um prefeito mais presente?

Isso são críticas da oposição. Eu estava na prefeitura todos os dias. Em meu mandato, ninguém compra nada se não tiver minha autorização. Se fosse verdade que eu não era presente, as coisas não aconteceriam. Muitos querem conversar com o prefeito, mas, se o prefeito ficar atendendo todo mundo, ele não administra a cidade. É fácil sentar, tomar cafezinho, conversar com todos, ir a recepções, dar discursos... E eu gosto muito. Mas, enquanto prefeito não dá para fazer só isso, porque senão falta tempo para fazer as outras coisas. É preciso ir às obras para saber se estão andando; é preciso ir às escolas provar a merenda; é por isso que em 90% das solenidades eu mando representantes, porque eu trabalho o dia todo na prefeitura. Minhas atividades particulares eu realizo no horário de almoço e à noite. A prefeitura tem mais ou menos 4 mil funcionários. É preciso dedicação para administrar este número.

A sensação é de dever cumprido?

Totalmente. Quando eu vou aos bairros sinto que o dever está cumprido, porque as pessoas vêm conversar comigo. Sinto a espontaneidade em suas palavras.

Do que você irá sentir falta?

Eu gosto muito de trabalhar e tenho minhas atividades. Eu ia sentir falta de algo se eu não tivesse em que trabalhar. Não sou apegado ao poder, a política é passageira, e é preciso estar com os pés no chão para saber que depois de um tempo você terá que deixar o cargo político.

O que a política de Guarapuava significará para você a partir de janeiro de 2013?

A política tem que significar para todos. É algo que temos que exercitar sempre, pois influencia nossas vidas. Vou querer que Guarapuava continue se desenvolvendo e cresça, é a cidade onde eu moro, onde eu nasci, onde meus pais, filhos e avós nasceram. Quero que a cidade vá bem, e todos os que querem que a cidade vá bem têm que ter participação política. Não tenho apego a cargo. Meus conterrâneos sempre me prestigiaram me dando oportunidades. Fui prefeito três vezes, deputado estadual duas vezes, federal uma vez e secretário de estado. Eu só tenho que agradecer à população por confiar em mim, pois credibilidade não é algo fácil de se ter, e eu creio que tenho credibilidade, pois, se não fosse assim, a gente da minha terra não teria me dado tantas oportunidades. 🇺🇲

TRANSIÇÃO

No final da gestão de Carli muitas obras, investimentos e novas empresas foram anunciadas em Guarapuava, mas, devido a questões burocráticas, muitas delas serão iniciadas na próxima gestão. Entretanto, Carli garante que até dezembro o Jardim Botânico, com estufa, borboletário e museu tomográfico, nas margens da BR-277, será inaugurado. Carli também afirma que ainda este ano o Centro de Recepção aos Turistas será revitalizado, a UPA (Unidade de Pronto-Atendimento 24 horas) do Batel será inaugurada e o alargamento das avenidas Joaquim Silvestri e Ivo Carli será concluído.

“
NUNCA DEIXEI
MINHAS
ATIVIDADES
PARA ME
TORNAR UM
POLÍTICO
PROFISSIONAL
”

ACIG E SICREDI FIRMAM PARCERIA PARA BENEFICIAR EMPRESÁRIOS GUARAPUAVANOS

O NOVO SERVIÇO VEIO AO ENCONTRO DA GRANDE UTILIZAÇÃO DE CARTÕES DE CRÉDITO E DÉBITO PARA PAGAMENTO DE PRODUTOS E SERVIÇOS

Jaqueline Ribero



Para Adilson Primo Fiorentin, presidente do Sicredi Terceiro Planalto, Acig e Sicredi são entidades co-irmãs com o mesmo objetivo: promover o desenvolvimento dos associados

Em novembro Acig e Sicredi Terceiro Planalto realizaram um café da manhã para associados de ambas as instituições para apresentar a nova parceria firmada entre elas.

A conta cartão Sicredi foi criada para oferecer benefícios às empresas associadas da Acig que solicitarem o credenciamento ou domicílio bancário de máquinas de cartões através do Sicredi. O serviço garante taxas diferenciadas no crédito, isenção por seis meses da tarifa de manutenção da Conta Corrente, descontos de até 50% nas operações de DOCs e TEDs feitos pela internet, isenção da taxa de instalação e carência de três meses na mensalidade da maquininha de cartões.

Segundo Eloi Mamcasz, presidente da Acig, o novo produto veio ao encontro da demanda da utilização de cartões de crédito. "Sabemos que o crédito próprio tende

a se extinguir no comércio, pois é crescente a utilização de crédito eletrônico e pagamentos através de cartões. Por isso estamos aproveitando este momento para dispor aos nossos associados uma ferramenta inteligente em tecnologia, na forma de utilização, distribuição de resultados e, principalmente, beneficiando nossos associados para que eles sejam um diferencial no mercado". Adilson Primo Fiorentin, presidente do Sicredi, falou em seguida, e ressaltou que Acig e Sicredi são entidades co-irmãs com objetivos parecidos, pois sua força vem do associativismo. Segundo Fiorentin a missão das entidades é trazer benefícios aos associados e esta nova parceria veio para fortalecer os benefícios já destinados a eles. 📍

Para saber mais sobre o novo produto basta visitar Acig ou Sicredi ou agendar uma visita com os representantes das entidades.

ACIG E COOPER CRED LANÇAM VALE-ALIMENTAÇÃO DA ACIG



Acig e Cooper Cred se uniram para trazer a Guarapuava o Vale-Alimentação da Acig. Com ele o empresário não paga o custo nem a manutenção do cartão. Além disso, tem isenção de 100% de encargos sociais e demais benefícios legais de acordo com a lei do PAT (Programa de Alimentação ao Trabalhador).

Ao aderir ao Vale-Alimentação/Refeição as empresas deduzem as despesas com alimentação dos trabalhadores em até 4% do imposto devido. Esse benefício é válido mesmo que a empresa tenha um único funcionário.

Com o Vale-Alimentação da Acig o trabalhador tem ampla rede de estabelecimentos credenciados para escolher onde fazer suas compras; fácil portabilidade e facilidade de

bloqueio; o benefício é também de sua família; e em caso de perda, roubo ou extravio do cartão, a reposição ocorre de forma rápida, segura e com a transferência automática do saldo disponível já creditado.

Para a empresa há redução do custo operacional, eliminando a necessidade do recebimento e manuseio mensal dos contra-vales, já que o crédito do benefício é feito automaticamente; a disponibilidade do crédito ocorrerá de acordo com a periodicidade estipulada pela empresa; e há maior satisfação dos funcionários, pois elimina os riscos com assalto e perdas financeiras;

São mais de 7.055 estabelecimentos credenciados e 443 cidades atendidas em 16 estados. 📍

DIFICULDADE EM VENDER SEU PRODUTO OU SERVIÇO?



ATRAVÉS DE MONITORES DE LCD ESTRATÉGICAMENTE INSTALADOS
COLOCAMOS SUA EMPRESA E SEU PÚBLICO
JUNTOS NO MESMO AMBIENTE

AGORA APENAS **R\$ 70,00**

POR PONTO | MENSAIS
CONTRATO MÍNIMO DE 6 MESES

PACOTES ESPECIAIS PARA 10 PONTOS OU TODA REDE

32 PONTOS À SUA ESCOLHA

Restaurantes

Brescovit
Carisa
Casa Vecchia Restaurante
Casa Vecchia Churrascaria
Okami
Perfethi
Van Gogh
Mamas Küche
Churrascaria Guairacá

Saúde e Beleza

Rede Saúde
Farmácia 3000 XV
Clínica Specialite
Vicofarma
Silvana Style Esthetic
CorpoBello Estética
Postos de Combustível
Brasil Master
Plus
São Jorge

Academias

Athletic
Vigor
Performance
Gloss

Panificadoras

Família Lanzini
Panedoro

Hotelaria

Grande Hotel

Bares e Lanchonetes

Pigalle
Gebon
Reittoria
SubWay

Instituições de Ensino

Faculdade Campo Real
CEDETEG - Unicentro
Colégio Belém

Rede  TVBox

42 | 3624 4550

guarapuava@redetvbox.com.br
Guarapuava - Paraná

POSTURA PROFISSIONAL

Num mundo corporativo tão competitivo, onde somente os melhores ou aqueles que fazem a diferença conseguirão ter êxito, nos perguntamos: quais são as habilidades essenciais para que um colaborador possa se sobressair num ambiente de trabalho? Várias habilidades são necessárias para o bom desempenho de qualquer função, mas, tenho certeza que a principal delas se resume em ATITUDE. De nada adianta uma pessoa ser comunicativa, ter habilidades técnicas, ter boa escolaridade, falar mais de um idioma se não tiver a competência para AGIR, resolver situações simples, estar aberta para solucionar problemas e, mais do que tudo, tomar INICIATIVA.

O que vemos hoje são pessoas que só recebem ordens ou executam tarefas que lhes são designadas e acabam se acostumando com essa rotina. Precisamos de colaboradores ousados, que queiram mais, que saibam se portar em qualquer ambiente de trabalho, que tenham valores, percepções e, acima de tudo, sejam leais e de confiança. Na maioria das vezes, em seu primeiro emprego, o colaborador não tem noção do que pode e

deve ser feito no local de trabalho, pois, como nunca trabalhou, acaba fazendo coisas erradas, muitas vezes por falta de conhecimento ou porque ninguém lhe disse que não podia.

Eis algumas competências e habilidades que um colaborador deve ter e sempre aprimorar ao longo de sua carreira: lealdade, cortesia, honestidade, busca do conhecimento, assiduidade, pontualidade,

boa comunicação (escrita e falada), hábitos corretos no dia a dia, como cumprimentar as pessoas, bom humor, não fazer fofocas, não falar mal da empresa e dos colegas, enfim, comportamentos do nosso cotidiano que, muitas vezes, se mal executados, acabam atrapalhando o desempenho das pessoas.

Temos que ter o bom senso e tomar cuidado com nosso visual, nossa maneira de se vestir, maquiar, se comportar e termos bem definido que roupa de trabalho e roupa para lazer e diversão são completamente diferentes.

Postura profissional está intimamente interligada com os valores e competências técnicas que as pessoas trazem consigo, pois, como exemplo, podemos citar que, se uma pessoa não tem como valor a HONESTIDADE, para ela será normal não prestar contas do dinheiro que pega da empresa para uso em serviço ou ainda por qualquer motivo faltar ao emprego e constantemente levar atestados médicos, já que para ele isso é considerado NORMAL.

Devemos preservar nossa imagem e sermos profissionais disputados no mercado, pelo nosso bom comportamento em nosso local de trabalho, e saber que temos que ter CREDIBILIDADE. Somos o cartão de visitas de nossa empresa, independente da função que exercemos, e temos que ter em mente que, se não tivermos um bom comportamento no local de trabalho, dificilmente conseguiremos crescer profissionalmente. Portanto, vamos ter ATITUDE e INICIATIVA para mudar nossa história.

Estúdio Ciptano



MÁRCIA BITTAR É PALESTRANTE, GERENTE COMERCIAL DA ACIG, PROFESSORA DAS FACULDADES GUARAPUAVA E REPRESENTANTE ISAE/FGV EM GUARAPUAVA

CAFÉ DA MANHÃ DO DEA (DEPARTAMENTO DE ESTÁGIOS ACIG)

Fotos: Clarice Queiróz



NA ÚLTIMA SEMANA DE DEZEMBRO, O DEA OFERECERAM ÀS EMPRESAS ASSOCIADAS DA ACIG UM CAFÉ DA MANHÃ PARA APRESENTAR A IMPORTÂNCIA DO ESTÁGIO NA VIDA DOS ESTUDANTES E DAS EMPRESAS. RUDIVAL KASCZUK, VICE-PRESIDENTE DA ACIG, RECEPCIONOU OS EMPRESÁRIOS APRESENTANDO A ENTIDADE E DESEJANDO BOAS-VINDAS ÀS EMPRESAS. FERNANDA POLZIN, RESPONSÁVEL PELO DEA FALOU SOBRE O NOVO SISTEMA, REFORÇOU ALGUNS PONTOS PRINCIPAIS DA LEI DO ESTÁGIO E ENTREGOU PARA CADA EMPRESA UMA CARTILHA DO MTE (MINISTÉRIO DO TRABALHO E EMPREGO) SOBRE O ESTÁGIO. SEGUNDO FERNANDA, A RESPOSTA DAS EMPRESAS FOI POSITIVA E A MAIORIA SE MOSTROU INTERESSADA EM DAR OPORTUNIDADE A ESTAGIÁRIOS.

1- José Vicente
2- Anselmo
3- Débora e Jocelita

4- Diana
5- Irene e Michelli
6- Paulo Sartori

7- Rudival
8- Gessica e Esabel
9- Fabiano

10- Gêssica e Esabel
11- José, José e Neuzo
12- Simone

13- José Vicente, Paulo, Anselmo e Fabiano
14- Simone, Fernanda e Diana
15- Jocelita, Suzana e Débora

CAFÉ DA MANHÃ DE LANÇAMENTO DA CAMPANHA NATAL FANTÁSTICO ACIG

Fotos: Kelly Soares



EM OUTUBRO ACONTECEU O LANÇAMENTO DO NATAL FANTÁSTICO ACIG. REPRESENTANTES DE EMPRESAS PARTICIPANTES DA CAMPANHA VIERAM ATÉ A ACIG PARA CAFÉ DA MANHÃ COM O PRESIDENTE E GERENTES DA ENTIDADE PARA TIRAR DÚVIDAS A RESPEITO DA CAMPANHA. ESTE ANO, A PREMIAÇÃO É A SEGUINTE: 1 GOL GERAÇÃO 4; 1 MOTO CG 125 FAN; 24 VALES-COMPRAS DE R\$500,00*; 2 TV'S LED 32" E 2 IPADS. MAIS DE 120 EMPRESAS JÁ ADERIRAM À CAMPANHA E MAIS DE 150 MIL CUPONS SERÃO DISTRIBUÍDOS A CONSUMIDORES. A CAMPANHA É VÁLIDA DE 1º DE NOVEMBRO A 26 DE DEZEMBRO. O SORTEIO SERÁ DIA 28 DE DEZEMBRO, ÀS 20H EM FRENTE A ACIG. (WWW.ACIG.COM.BR).

1- Libras Kirchbaner, Montana Peças e Elco Mat. De Construção
2- Gabriela Cravo e Canela
3- Rede TV Box
4- Rádio Cultura e Honda Lobo Motos

5- Pulsar Propaganda
6- Grisauto
7- Aaq
8- Guarapet

9- Ford Slavel, Clínica de Estética Bela Forma e Superinformado
10- Comercial Oeste
11- Imobiliária Gaspar
12- Lacerda

PORTABILIDADE SALARIAL



Servidor Público, faça sua portabilidade salarial e conheça as vantagens de ser um associado Sicoob.



SICOOB

ASSOCIADO A VOCÊ.

JUNTA COMERCIAL INFORMA

Segundo Portaria publicada no site da Jucepar (JCP 125/2012), a Jucepar (Junta Comercial do Paraná) não recebe mais processos de alteração de baixa do MEI (Micro Empreendedor Individual). Esta medida foi tomada em virtude da nova versão do Portal do Empreendedor (www.portaldoempreendedor.gov.br/) que, desde 27/11/2012, permitirá a alteração e a baixa do MEI diretamente no Portal, assim como ocorre na inscrição.



HORÁRIO ESPECIAL DE NATAL

Conforme determina a Convenção Coletiva de Trabalho, assinada pelo Sindicato dos Empregados do Comércio de Guarapuava e o Sindicato do Comércio Varejista de Guarapuava, confira o horário especial de atendimento Natal 2012. Mais informações pelo site: www.sindigua.com.br.

De 03/12 a 07/12 - das 09h às 18h30
 De 10/12 a 14/12 - das 09h às 21h
 De 17/12 a 21/12 - das 09h às 22h
 24/12 - das 09h às 17h
 26/12 - 13h às 18h30
 27 e 28/12 - das 09h às 18h30
 31/12 - das 09h às 15h

SÁBADOS

01/12 - das 09h às 18h
 08/12 - das 09h às 19h

15/12 - das 09h às 20h
 22/12 - das 09h às 19h
 29/12 - das 09h às 18h

DOMINGOS

16/12 - das 13h às 19h
 23/12 - das 09h às 19h
 30/12 - FECHADO

FERIADOS

09/12 - das 13h às 19h
 25/12 - FECHADO
 1º/01 - FECHADO

Para informações sobre horas-extras, lanches/refeições, empregados estudantes/gestantes ou cláusula especial acesse o site da Acig (acig.com.br)

NOVAS CONSULTAS

A BCF (Base Centralizadora da Faciap), atual base de dados utilizada pela Acig, liberou as consultas MIX MAIS e MAXI com SCORE 3 e 12 meses. É uma ferramenta estatística que faz acompanhamento e avaliação do comportamento do cliente no mercado nacional e o classifica numa classe de risco de inadimplência. Dessa forma, quanto menor a pontuação do score mais risco de inadimplência em vender para este consumidor, e quanto maior a pontuação do score menos risco em vender. A consulta vale para CPF e CNPJ, e vem no final da consulta de forma visível.



GUARAPUAVA EM NÚMEROS

Como já observamos na tabela “empresas no município”, publicada em nossa edição de novembro, Guarapuava em 2002 possuía 3.037 empresas e, em 2009 este número aumentou para 4.049, o que representa um crescimento de 33,3% em termos percentuais e 1.012 em números absolutos.

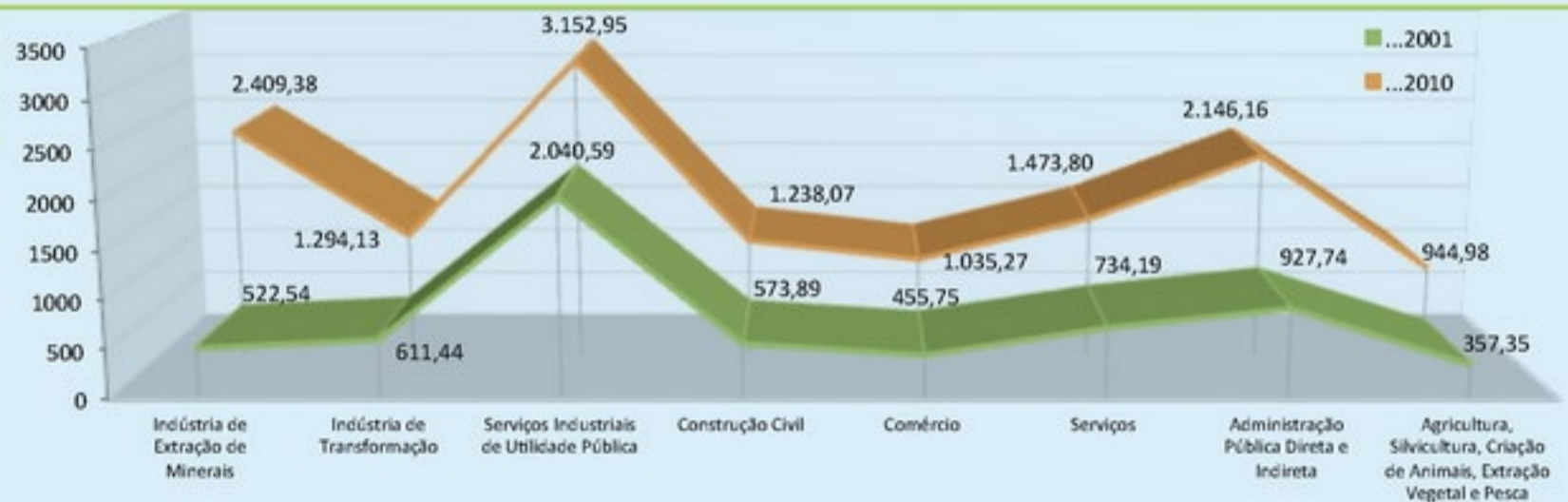
Em relação à renda média mensal auferida pelos nossos trabalhadores, a tabela abaixo nos mostra que a média da evolução dos salários no período foi de 144,35%, sendo o menor aumento dado à construção civil (121,7%) e o maior aumento

dado aos serviços industriais de utilidade pública (184,3%). Na comparação com os números apresentados no estado do Paraná verificamos que na maioria dos segmentos nossa média salarial é mais baixa, mas o percentual de crescimento em cinco dos oito setores foi maior, em 2010. Parece-nos um indicativo da dificuldade da maioria de nossas empresas em oferecer um salário médio maior, provavelmente reflexo de faturamento aquém do necessário para possibilitar uma melhor remuneração do trabalhador.

RENDA MÉDIA MENSAL (EM REAIS) GUARAPUAVA



RENDA MÉDIA MENSAL (EM REAIS) PARANÁ



Fonte: Guarapuava em Números. Um projeto da Acig, Sescap PR, Sindusmadeira, Faculdades Guarapuava, Sicredi e Sicoob. Colaboração Ernesto Odilo Franciosi, Diretor de Relações Públicas da Acig



Tempo para aproveitar
o que a vida tem de bom.
Agora Guarapuava
tem **MAIS!**

Um só cartório.
Mais de 300 serviços.



CARTÓRIO MAIS

- ✓ Pasta Mais (Documentos para Crédito Imobiliário)
- ✓ Certidão de nascimento, casamento e óbito em todo Brasil
- ✓ Autenticação de documentos para o exterior
- ✓ Tradução juramentada com fé pública
- ✓ Documentos para concurso público
- ✓ Reabilitação de crédito
- ✓ Pesquisa Patrimonial
- ✓ Protesto de títulos
- ✓ GED (Gerenciamento Eletrônico de Documentos)
- ✓ Certidões e registros públicos em todo Brasil

Rua Marechal Floriano Peixoto, 1306 - sala 01 - Centro - Guarapuava/PR

Tel.: 42 3035-1391

guarapuava@cartoriomais.com.br

www.**CARTORIOMAIS**.com.br



Otimismo em alta

O otimismo das micro e pequenas empresas está em alta, tanto no Brasil quanto no Paraná. É o que aponta o mais recente levantamento divulgado pelo Sebrae Nacional, criado para medir a confiança dos empresários que compõem o segmento.

O Índice de Confiança das MPEs no Brasil (ICMPE), criado em abril deste ano, mostra que 72% dos pequenos negócios preveem faturamento maior até dezembro deste ano e 26% planejam contratar mais funcionários, durante o mesmo período.

O cenário extremamente positivo também é projetado no Paraná. Ou seja, de acordo com o ICMPE de outubro, 74% das micro e pequenas empresas no Estado estimam aumento no faturamento, enquanto que 22% manifestam a intenção de contratar mais.

Esse otimismo dos empresários é, sem dúvida, bom para a economia, sobretudo porque as micro e pequenas empresas representam hoje 99% dos estabelecimentos formais e respondem por mais de 60% dos empregos com carteira assinada.

E mostra, ainda, uma tendência em linha crescente, já que o otimismo registrado em outubro foi 10% superior ao dos meses de maio e junho. O mercado interno aquecido dá fôlego aos empreendimentos de pequeno porte, na avaliação dos especialistas. Assim como fenômenos como a ascensão da classe C, e seu consumo, e medidas simpáticas à população adotadas pelo governo, como o corte de juros, como IPI (Imposto sobre Produtos Industrializados) reduzido para a compra de carros e de eletrodomésticos.


Comércio e serviços são os setores que mais acreditam no cenário econômico brasileiro, seguidos pela construção civil e pela indústria. A alta confiança, que também pode ser sentida em

Guarapuava, tem como reflexo a perspectiva de melhoria nas vendas de fim de ano.

Os microempreendedores individuais – que faturam até R\$ 60 mil ao ano – apresentam o maior nível de confiança em outubro, seguidos pelas empresas de pequeno porte – que faturam entre R\$ 360 mil e R\$ 3,6 milhões por ano – e pelas microempresas – com receita anual entre R\$ 60 mil e R\$ 360 mil.

O que é importante perceber é que o otimismo por si só não representa sucesso nos negócios. E nunca representará. Apesar do bom momento econômico, os empreendedores e empresários de micro e pequenas empresas não podem descuidar de aspectos-chave, como gestão, planejamento e controle de gastos. Sem isso, o otimismo pode cair no vazio. O Sebrae ensina que só o conhecimento é capaz de promover a transformação. E quando aliado ao otimismo pode representar muitos ganhos.

O ICMPE é uma prova de que os empresários brasileiros e paranaenses estão apostando num cenário promissor para faturar mais e também para empregar mais. E 2013 promete oferecer condições para que todas as projeções se concretizem. Mas, tudo isso só terá resultados efetivos se conjugado com a busca por informação, e informação de boa qualidade. Não será por conta exclusivamente do otimismo manifestado pelos empresários na apuração do ICMPE que a realidade vai mudar reduzindo para zero o número de empresas que ainda fecham as portas.

Os empresários paranaenses têm muito trabalho pela frente, a começar pela busca incessante por orientação técnica. Sem isso, o otimismo não se sustenta. Quer saber mais sobre o ICMPE, apurado pelo Sebrae? Acesse o www.sebrae.com.br. 

Arquivo pessoal



Marcia Beatriz da Silva é consultora do Sebrae/PR em Guarapuava